

# Neue Vertriebslösung für Microsoft Dynamics CRM 2013

Mit QuickStart SALES senkt QS solutions die Investitionshürde

Frechen, den 21.08.2014



Die QS solutions GmbH - Microsoft Gold-Partner für den Bereich CRM aus Frechen bei Köln - hat die neueste Version der Vertriebslösung QuickStart SALES vorgestellt, die als Ergänzung zu Microsoft Dynamics CRM 2013 die Einsatzmöglichkeiten insbesondere im Vertriebsaußendienst optimiert.

Die funktionalen Stärken von QuickStart SALES wurden weiterentwickelt und an die neuen Möglichkeiten von Microsoft Dynamics CRM 2013 angepasst. Die QuickStart SALES-Funktionen wurden jetzt optimal in die veränderte Benutzerführung von Microsoft Dynamics CRM 2013 mit ihren prozessorientierten Oberflächen integriert.

Eine besonders interessante Neuerung aber betrifft die kaufmännische Seite des Einsatzes von Microsoft Dynamics CRM. Die neue Lösung von QS solutions hilft nämlich, die Kosten von Einführung und Betrieb zu senken.

Mit Microsoft Dynamics CRM 2013 wurde ein neues Lizenzmodell eingeführt. Anstelle des universellen User-Profiles für alle Anwender standen erstmalig verschiedene Profile für unterschiedliche Bedarfe zu unterschiedlichen Preisen zur Verfügung.

Bisher benötigten Anwender im Vertrieb zur perfekten Steuerung Ihrer Vertriebsprozesse jeweils das umfassendste User-Profil mit dem höchsten Preis. Damit stehen aber auch eine Vielzahl weiterer Funktionalitäten zur Verfügung, die in vielen Fällen nicht genutzt werden, wie z.B. das Auftrags- und Rechnungsmanagement.

In vielen Einsatzfällen würde die Abbildung und Verfolgung der Vertriebsprozesse über stationäre oder mobile Endgeräte mit deren Auswertung und dem abgeleiteten Forecast alle Anforderungen mehr als erfüllen. Für diese Einsatzfälle bietet QS solutions jetzt die Lösung mit der neuesten Version von QuickStart SALES.

Frei modellierbare Vertriebsprozesse in beliebiger Anzahl mit allen Auswertungsmöglichkeiten - das liefert QuickStart SALES auf Basis der so genannten Basic-User-Lizenzen von Microsoft Dynamics CRM 2013. Die Basic-User-Funktionalität bietet perfekte Funktionalität im Adress- und Kontaktmanagement und QuickStart ergänzt die umfassende Unterstützung für den Vertriebsprozess.

Die Kunden von QS solutions können damit Ihre Investition optimieren und die laufenden Kosten dauerhaft senken. Dies gilt sowohl für die Inhouse-Installation von Microsoft Dynamics CRM als auch für die Nutzung von Microsoft Dynamics CRM als Cloud-Service.

Weitere Informationen sind unter [www.qssolutions.de](http://www.qssolutions.de) erhältlich.

