

## **Ausgezeichnetes Wachstum:**

### **acmeo erhält den Deloitte Technology Fast 50 Award und wird zum Focus Wachstumschampion ernannt**

(Hannover, 10. November 2017) Mit einem Umsatzwachstum von 183,07 Prozent ist acmeo eines der schnellst wachsenden Technologie-Unternehmen in Deutschland und wurde dafür zum dritten Mal in Folge mit dem *Deloitte Technology Fast 50 Award* ausgezeichnet. Hier hat Deloitte die Unternehmen in Deutschland ermittelt, die das größte prozentuale Umsatzwachstum zwischen 2013 und 2016 vorweisen und unternehmerische Spitzenleistungen erbringen.

„Es gibt nicht viele Unternehmen, die drei Mal hintereinander den Deloitte Technology Fast 50 Award erhalten haben. Darauf können wir sehr stolz sein.“, freut sich Geschäftsführer Henning Meyer nach der feierlichen Preisverleihung.

Das hohe Umsatzwachstum beschert acmeo zudem den Titel als *Focus Wachstumschampion 2018*. Hier ermittelte Statista zusammen mit dem Focus branchenübergreifend Deutschlands 500 Unternehmen mit dem größten Umsatzwachstum im Zeitraum von 2013 bis 2016.

Udo Schillings, Leitung Marketing und Herstellermanagement, kommentiert die Erfolge und gibt einen Ausblick in acmeos Zukunft:

„Sowohl von Deloitte als auch vom Focus als schnellst wachsendes Technologie-Unternehmen in Deutschland ausgezeichnet worden zu sein, freut uns sehr. Dies verdeutlicht, dass wir mit unserem konzeptorientierten Channel-Angebot richtig aufgestellt sind und uns somit in den vergangenen Jahren zu einem der führenden Value Added Distributoren am Markt entwickeln konnten. Über 1.600 aktive Systemhauspartner vertrauen täglich auf die Expertise unserer aktuell 87 Mitarbeiter, die das Fundament unseres Erfolges bilden.“

Unsere Partner schätzen die persönliche Nähe und die vertrauensvolle Zusammenarbeit: Wir behandeln die Herausforderungen und Bedürfnisse unserer Partner wie unsere eigenen. Dank unserer Wurzeln im Systemhausgeschäft wissen wir wie der Channel tickt und passen unsere Services kontinuierlich die aktuellen Bedürfnisse der Systemhäuser an.

Dafür erweitern wir auch stetig unser Portfolio: Neue Produkte ergänzen die Bestehenden, sodass wir unseren Partner bestmöglich mit allen Lösungen versorgen können, die sie im Systemhausalltag benötigen. Hierbei bleiben wir unseren Säulen Managed Services, Cloud Infrastruktur, IT-Security, Unified Communications, Systemhaus Software und Akademie treu.

Doch was acmeo besonders auszeichnet, sind die Managed Services Konzepte. Wir geben unseren Partnern die richtigen Werkzeuge an die Hand, um erfolgreiche und nachhaltige Managed Services anzubieten. Dies beinhaltet neben den passenden Cloud-Lösungen und Systemhaus Software unter anderem Vertragsvorlagen, Kalkulationsvorlagen, Argumentationshilfen, technische Skripte, Workshops und Seminare. Dies unterstützt Systemhäuser dabei, rohertragsstarke Verträge mit Ihren Kunden abzuschließen. Denn unsere Strategie basiert auf dem Ziel für und mit unseren Partnern wachsende monatliche Rohrträge zu erzielen. Mehrere zehntausend Mittelstandskunden werden bereits proaktiv von unseren Partnern mit skalierbaren Infrastruktur- und Serviceleistungen auf Basis des acmeo Managed Services Konzepts betreut – Tendenz steigend.

Auch künftig werden wir diese Strategie beibehalten, um weiterhin starke Umsatzwachstumsraten zu realisieren.“

Weitere Informationen zu acmeo und der Firmengeschichte sind unter <https://www.acmeo.eu/acmeo-cloud-distribution> zu finden.

3149 Zeichen, 49 Zeilen

### **Über acmeo**

acmeo ist der führende, mehrfach ausgezeichnete Value Added Distributor für MSP in D-A-CH mit Systemhauswurzeln. Mithilfe des selektiven Portfolios technologisch führender Hersteller in den Bereichen Managed Services, IT-Security, Cloud Infrastruktur, Unified Communications und Systemhaus Software hat sich acmeo in den letzten zehn Jahren einen hervorragenden Status am Markt erarbeitet. Über 1.600 aktive Systemhauspartner vertrauen täglich auf die Expertise der acmeo Musketiere und gelangen durch die acmeo MEHRwerte auf das nächste Managed Services Level:

- MEHR Service von Beginn an (Business Set-up, Vertragsvorlagen, Kalkulatoren)
- MEHR technischer Support (Consulting, Skripting, Schnittstellenentwicklung)
- MEHR Praxiswissen (Seminare & Workshops für Vertrieb, Technik und Führungskräfte)

### **Über Deloitte**

Deloitte erbringt Dienstleistungen in den Bereichen Wirtschaftsprüfung, Risk Advisory, Steuerberatung, Financial Advisory und Consulting für Unternehmen und Institutionen aus allen Wirtschaftszweigen; Rechtsberatung wird in Deutschland von Deloitte Legal erbracht. Mit einem weltweiten Netzwerk von

Mitgliedsgesellschaften in mehr als 150 Ländern verbindet Deloitte herausragende Kompetenz mit erstklassigen Leistungen und unterstützt Kunden bei der Lösung ihrer komplexen unternehmerischen Herausforderungen. Making an impact that matters – für rund 263.900 Mitarbeiter von Deloitte ist dies gemeinsames Leitbild und individueller Anspruch zugleich.

Deloitte bezieht sich auf Deloitte Touche Tohmatsu Limited („DTTL“), eine „private company limited by guarantee“ (Gesellschaft mit beschränkter Haftung nach britischem Recht), ihr Netzwerk von Mitgliedsunternehmen und ihre verbundenen Unternehmen. DTTL und jedes ihrer Mitgliedsunternehmen sind rechtlich selbstständig und unabhängig. DTTL (auch „Deloitte Global“ genannt) erbringt selbst keine Leistungen gegenüber Mandanten. Eine detailliertere Beschreibung von DTTL und ihren Mitgliedsunternehmen finden Sie auf [www.deloitte.com/de/UeberUns](http://www.deloitte.com/de/UeberUns).

**Pressekontakt:** acmeo GmbH, Hannah Strobel, Mailänder Straße 2, D-30539 Hannover, Tel.: +49.511.515151.77, Fax: +49.511.515151.99, [h.strobel@acmeo.eu](mailto:h.strobel@acmeo.eu), [www.acmeo.eu](http://www.acmeo.eu)