

Pressemitteilung

Esker-Halbjahresergebnis 2024

Rückkehr zu einem aus der Historie gewohnten operativen Rentabilitätsniveau

FELDKIRCHEN UND LYON, FRANKREICH – 24. September 2024

Werte in Tausend EUR	H1 2024*	H1 2023*	Veränderung in %
Umsatz	99,2	87,9	+13 %
Betriebsergebnis	12,7	9,8	+30 %
<i>Operative Marge</i>	<i>12,8 %</i>	<i>11,1 %</i>	
Laufende Erträge	13,3	9,9	+35 %
Nettoergebnis	9,3	7,5	+25 %
<i>Nettomarge</i>	<i>9,4 %</i>	<i>8,5 %</i>	
Betriebsergebnis (neue französische Standards) **	12,1	9,4	+29 %
Werte in Tausend EUR	30.06.2024	31.12.2023	Veränderung in Tausend EUR
Eigenkapital	116,4	108,4	+7
Nettoliquidität***	48,2	42,6	+13 %

*Konten nach französischen Rechnungslegungsstandards (CRC 99-02) und ungeprüft.

**Betriebsergebnis berechnet gemäß dem neuen französischen Finanzgesetz 2024, nach einer Methodenänderung, ohne der in das Nettoergebnis umklassifizierten Forschungsteuergutschrift.

***Beinhaltet 4,9 Mio. € an Investitionen, die als Finanzanlagen klassifiziert sind, aber je nach Bedarf des Unternehmens mobilisiert werden können

Dynamisches Umsatzwachstum durch Cloud-Lösungen

Eskers Halbjahresumsatz 2024 stieg um 13 % auf Basis konstanter und aktueller Wechselkurse. Der SaaS-Umsatz von Esker stieg um 12 % und machte 82 % des Halbjahresumsatzes aus. Die Abonnementverkäufe stiegen um 30 %, was 51 % des SaaS-Geschäfts entspricht. Diese Dynamik, unterstützt durch hervorragende Auftragseingänge in den Vorquartalen, gleicht den leichten Rückgang der

Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs-GmbH
 Dornacher Str. 3a
 85622 Feldkirchen
 Tel.: +49 (0) 89 700 887 0
www.esker.de | info@esker.de

e-integration GmbH | Esker EDI Services
 Calor-Emag-Str. 3
 40878 Ratingen
 Tel.: +49 (0) 2102 479 0
info@e-integration.de

Pressekontakt: Dr. Rafael Arto-Haumacher
 Tel.: +49 (0) 89 700 887 17 | rafael.arto-haumacher@esker.de

Investor Relations Kontakt: Emmanuel Olivier
 Tel.: +33 (0)4 72 83 46 46 |
emmanuel.olivier@esker.com

Transaktionserlöse aus, die weiterhin von einem schwierigen makroökonomischen Umfeld betroffen sind. Diese Entwicklung steht im Einklang mit der Geschäftsstrategie des Unternehmens, die auf Resilienz und Vorhersehbarkeit der Einnahmen setzt, indem Abonnements als Quelle wiederkehrender Einnahmen priorisiert werden.

Die Implementierungsdienste, hauptsächlich Beratungsaktivitäten, wuchsen um 25 %, was 17 % der Gesamtumsätze des Unternehmens entspricht. Traditionelle Lizenz- und Legacy-Produkte gingen im Zeitraum um 57 % zurück und machten nur noch 1 % des Umsatzes aus.

Geografisch betrachtet waren die Trends unterschiedlich. Der asiatisch-pazifische Raum bestätigte die erwartete Erholung nach einem verhaltenen Jahr 2023 und erzielte ein dynamisches Wachstum von 21 % im ersten Halbjahr. Europa bestätigte seine Resilienz und wuchs um 14 %. Das Wachstum in den USA verlangsamte sich leicht (+11 %) aufgrund moderater Buchungen in der ersten Jahreshälfte. Der starke Anstieg von Auftragseingängen gegen Ende 2023 und insbesondere im ersten Halbjahr 2024 wird bereits in der zweiten Jahreshälfte 2024 zu einem Anstieg des Wachstums in Amerika führen.

Neuer Rekord bei den Auftragseingängen

Der Anstieg der Auftragseingänge in der ersten Jahreshälfte um 51 % ist vor allem auf die USA zurückzuführen, wo die Auftragseingänge um 95 % stiegen. Zahlreiche dieser bedeutsamen Verträge wurden im zweiten Quartal unterzeichnet.

Trotz eines Wachstums von 18 % im Vergleich zum ersten Halbjahr 2023 verlangsamte sich die Dynamik der unterzeichneten Verträge in Frankreich zu Beginn des Jahres aufgrund der Verschiebung der elektronischen Rechnungsreform. Die Listung von Esker als staatlich zertifizierte E-Invoicing-Plattform in Frankreich (Plateforme de Dématérialisation Partenaire, PDP) dürfte jedoch die Auftragseingänge in der zweiten Jahreshälfte und insbesondere im Jahr 2025 ankurbeln.

Europa verzeichnete eine solide und stabile Leistung im Vergleich zu einem außergewöhnlich starken ersten Halbjahr 2023. Der asiatisch-pazifische Raum verzeichnete mit einem Anstieg von 52 % einen starken Aufschwung, der durch die Einführung der obligatorischen elektronischen Rechnungsstellung in Malaysia begünstigt wurde.

Rückkehr zum normalen Rentabilitätsniveau

Wie im vergangenen Jahr angekündigt, ist Esker mit einer Betriebsmarge von 12,8 % des Halbjahresumsatzes wieder auf das gewohnte Rentabilitätsniveau zurückgekehrt. Diese Leistung ist das Ergebnis moderater Investitionsmaßnahmen, die in der zweiten Hälfte des Jahres 2023 umgesetzt wurden, sowie der Solidität des Geschäftsmodells von Esker.

Das Betriebsergebnis stieg im Vergleich zum ersten Halbjahr 2023 um 30 %, was auf die Bemühungen zur Verbesserung der operativen Produktivität zurückzuführen ist. Infolgedessen stieg der durchschnittliche Personalbestand im Halbjahr nur um 3 % auf 1.042 Mitarbeitende, gegenüber einem Anstieg von fast 10 % im Geschäftsjahr 2023. Diese Anpassungen haben es ermöglicht, den Anstieg der Betriebskosten zu kontrollieren und gleichzeitig bestehende Ressourcen zu optimieren.

Infolge eines stabilen effektiven Steuersatzes stieg der Nettogewinn um 25 % auf 9,3 Millionen Euro (9,4 % des Umsatzes).

Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs-GmbH
Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen
Tel.: +49 (0) 89 700 887 0
www.esker.de | info@esker.de

e-integration GmbH | Esker EDI Services
Calor-Emag-Str. 3
40878 Ratingen
Tel.: +49 (0) 2102 479 0
info@e-integration.de

Pressekontakt: Dr. Rafael Arto-Haumacher
Tel.: +49 (0) 89 700 887 17 | rafael.arto-haumacher@esker.de

Investor Relations Kontakt: Emmanuel Olivier
Tel.: +33 (0) 4 72 83 46 46 | emmanuel.olivier@esker.com

Solide Finanzstruktur und Wachstum des operativen Cashflows

Nach Begleichung der finanziellen Verbindlichkeiten stieg die Nettoliquidität des Unternehmens auf 48,2 Millionen Euro, was einer Erhöhung um 5,6 Millionen Euro entspricht, nachdem eine Dividende in Höhe von 26 % des Netto Gewinns für 2023 gezahlt wurde. Die positive Veränderung des Cashflows ist das Ergebnis der sehr guten operativen Cashflow-Leistung im ersten Halbjahr, die um fast 1,8 Millionen Euro (+13 % im Vergleich zum ersten Halbjahr 2023) gestiegen ist.

Ausblick für 2024

Dank der vielen Auftragseingänge im Jahr 2023 ist Esker sehr positiv in das Jahr 2024 gestartet. Die große Zahl der im ersten Halbjahr 2024 unterzeichneten Verträge (+51 %) wird auch in den kommenden Quartalen zum Umsatzwachstum beitragen. Darüber hinaus wird die Strategie moderater Investitionen, die Mitte 2023 angenommen wurde, die Rentabilität in der zweiten Jahreshälfte weiter verbessern.

Esker bestätigt sein Umsatzwachstumsziel von 12-14 %, ohne Berücksichtigung von Akquisitionen und Währungsschwankungen, für das Geschäftsjahr 2024. Bei diesem Betriebsniveau liegt das Ziel für die operative Marge zwischen 12-13 % des Umsatzes.

Über Esker

Esker bietet eine globale Cloud-Plattform zur Automatisierung von Dokumentenprozessen und unterstützt Finanz-, Einkaufs- und Kundendienstabteilungen bei der digitalen Transformation in den Bereichen Order-to-Cash (O2C) und Source-to-Pay (S2P). Die Lösungen von Esker werden weltweit eingesetzt und beinhalten Technologien wie künstliche Intelligenz (KI), um die Produktivität und die Transparenz im Unternehmen zu erhöhen. Zugleich wird damit die Zusammenarbeit von Kunden, Lieferanten und Mitarbeitenden gestärkt. Esker verfügt über Niederlassungen in Nord- und Lateinamerika, Europa und im Asien-Pazifik-Raum, wobei sich die deutschen Standorte in Feldkirchen b. München und Ratingen befinden. Das in Frankreich börsennotierte Unternehmen erwirtschaftete im Jahr 2023 einen Umsatz von 178,6 Millionen Euro.

Weitere Informationen über Esker und die Lösungen des Unternehmens finden Sie unter www.esker.de und www.esker.de/blog. Folgen Sie Esker auf [LinkedIn](#) und bleiben Sie über alle Neuigkeiten auf dem Laufenden.

Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs-GmbH
Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen
Tel.: +49 (0) 89 700 887 0
www.esker.de | info@esker.de

e-integration GmbH | Esker EDI Services
Calor-Emag-Str. 3
40878 Ratingen
Tel.: +49 (0) 2102 479 0
info@e-integration.de

Pressekontakt: Dr. Rafael Arto-Haumacher
Tel.: +49 (0) 89 700 887 17 | rafael.arto-haumacher@esker.de

Investor Relations Kontakt: Emmanuel Olivier
Tel.: +33 (0)4 72 83 46 46 | emmanuel.olivier@esker.com