

Pressemitteilung 02-03-2010

Anwendungsbericht Netzwerktechnik

***it & tel vertraut auf DWDM-Lösungen von Laser 2000:* Kosteneffiziente WDM-Lösungen zur Unterstützung des 10G-MPLS-Netzwerks**

Wien - Wessling - München, Februar 2010

PacketLight Networks und Laser 2000 sind neuer Partner für das Österreichische Unternehmen it & tel. Sie liefern dem Welser Unternehmen flexible DWDM-Lösungen aus einer Hand.

it & tel, ein Geschäftsbereich der E-Werk Wels AG und ein führender Anbieter für Telekommunikation in Österreich, war auf der Suche nach flexiblen, verlässlichen sowie kosteneffizienten WDM-Lösungen zur Unterstützung ihres 10G-MPLS-Netzwerks.

PacketLight Networks konnten in Zusammenarbeit mit Laser 2000 den Technologieansprüchen von it & tel gerecht werden. Sie lieferten flexible DWDM-Lösungen auf Betreiberniveau, die sich für Multi-Location-Lösungen eigneten und außerdem kompakt, einfach einzurichten und zu warten sind.

Die Herausforderung:

Die Herausforderung bestand für it & tel darin, ein optisches Multi-Location-Netzwerk zu erstellen, das eine 10G-MPLS-Architektur unterstützen könnte. Mit dem Netzwerk sollte es die Option der zukünftigen Erweiterung von 2 Wellenlängen auf 8 Wellenlängen ohne Unterbrechung der bereits bestehenden Services geben. Außerdem musste es bei der vorgeschlagenen Lösung möglich sein, ohne teure Infrastruktur-Upgrades oder Unterbrechungen im Service neue Netzwerkknotenpunkte in das bereits bestehende Netzwerk einzufügen. Eine weitere Anforderung an das Projekt waren die Kapitalkosten. Die Lösung musste niedrige Implementierungskosten sowie einfache und kostengünstige Upgrades aufweisen.

Die Lösung von PacketLight

PacketLight Networks stimmen perfekt mit den Anforderungen von it & tel überein. Die DWDM-Lösung auf Betreiberniveau von PacketLight lieferte it & tel eine Durchsatzrate von 10G in einem kompakten und leicht zu konfigurierenden 1 HE-Chassis mit der Möglichkeit eines einfachen Upgrades dank einsteckbaren XFPs.

Die Ausstattung von PacketLight Networks hat sich aufgrund ihrer Kompaktheit, intuitiven Bedienung und niedrigen Kosten gegen eine starke Konkurrenz von weltweit führenden WDM-Herstellern durchgesetzt. Die auf PL-1000 basierende Lösung von

PacketLight lieferte it & tel für jeden Standort 2 Kanäle mit 10G-Services, die bis zu 8 Kanälen an jedem Knotenpunkt erweiterbar sind. Ergänzende Services können ganz einfach mit dem Zusatz von passenden XFPs erreicht werden. Zusätzliche Standorte können ganz einfach mit dem Einrichten von weiteren 1 HE-Chassis am gewünschten Standort entstehen.

Mit der Entscheidung für die aktive WDM-Lösung von PacketLight, erhielt it & tel ein vollständig gesteuertes optisches Transportnetzwerk. Des Weiteren erhielten sie redundante Ausstattung mit niedriger Latenz und geringem Energieverbrauch. Dadurch konnte it & tel die Betriebskosten verringern und ihre Rendite maximieren.

Christoph Ehmayer, Technische Leitung Corporate Networks bei it & tel: *„Die Zusammenarbeit mit PacketLight Networks war wirklich ein Vergnügen. Ganz besonders beeindruckt waren wir von dem Installationsprozess und der Einfachheit der Ausstattung. PacketLight Networks stellte uns einen Experten zur Verfügung, der uns bei der Installation behilflich war und unsere Technikabteilung einwies. Die Installation in allen unseren Standorten, mehr als 10 Orte (Frankfurt, München, Salzburg, Wels, Linz, Vösendorf, Wien, Bratislava, Sattledt, Amstetten, St.Pölten), betrug gerade mal 2 Tage. Danach war unsere Technikabteilung in der Lage, das gesamte Netzwerk zu übernehmen. Mit anderen Anbietern mussten wir immer lange und komplizierte Einweisungen über uns ergehen lassen. In dieser Hinsicht hat PacketLight uns wirklich viel Zeit und Geld gespart.“*

Über it & tel:

it & tel ist der Geschäftsbereich Telekommunikation der E-Werk Wels AG und bietet vollständige IT-Dienste und -Technologien an. Die angebotenen Dienste reichen von IT-Outsourcing bis zu LAN- und SAN-Design sowie Implementierung, Sicherheits- und Telefonkonzepte, Serverhousing, Web- und Data-Hosting sowie Website-Design und -Implementierung. Durch die Auslagerung der IT-Infrastruktur an it & tel können die Kunden mehr Zeit und Energie für die Kernkompetenzen gewinnen. Zudem macht sich das it & tel Konzept auch finanziell bezahlt. Aus Fixkosten werden variable Kosten, die sich nach Bedarf steuern lassen.

it & tel sieht sich als Partner ihrer Kunden und kümmert sich um deren kostbarste Güter: ihre Daten. Mit dem Outsourcing ihrer IT an it & tel können sich die Kunden auf die wesentlichen Dinge in ihrem Unternehmen konzentrieren. Außerdem können sie bares Geld und Zeit sparen, indem sie die Wartung und Entwicklung ihrer gesamten IT den erfahrenen IT-Spezialisten von it & tel anvertrauen. it & tel bietet stabile Infrastrukturen, hochmodernste Technologie und Innovation in allen ihren Business Units: Enterprise Infrastructure, Desktop Services, Corporate Networks, Housing und Content.

Über PacketLight Networks

PacketLight Networks bietet eine Reihe von führenden 1 HE Metro CWDM- und DWDM-Lösungen für den Transport von Daten, Speicher, Sprach- und Videoaufzeichnungen über passive Glasfaser- und WDM-Netzwerke mit hoher Qualität, Verlässlichkeit und Leistung zu vernünftigen Preisen. Die Produkte zeichnen sich durch ihren niedrigen Energieverbrauch aus und sind somit ideal für CLE (Customer Located Equipment). Sie bieten maximale Flexibilität sowie einfache Wartung und Betrieb und weisen eine effektive Pay-As-You-Grow-Architektur auf.

Über Laser 2000 GmbH

Laser 2000 bietet seit 1986 seinen Kunden innovative Produkte der "Optischen Technologien" weltweit führender Hersteller an. Das Angebotsspektrum von Laser 2000 umfasst Komponenten und Systeme und ist gekennzeichnet durch einen hohen Innovationsgrad und große Zuverlässigkeit. Die Produkte finden sowohl im Forschungsbereich als auch im industriellen Umfeld ihren Einsatz. Auslandsniederlassungen bestehen in Frankreich, Großbritannien, Belgien, Holland sowie Spanien.

Mehr Informationen unter www.laser2000.de

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH, mit Sitz in München, ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen, für Regierungen, Konsulate und Wirtschaftsförderungs-Gesellschaften aus der ganzen Welt den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden von der Initiative Mittelstand in 2008 und 2009 als qualifiziertes INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als „INDUSTRIEPREIS qualifiziert“ ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen und Vertriebsbüros der Gruppe befinden sich in vielen Ländern in Europa, USA, Asien und Afrika.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Reed Elsevier oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Laser 2000 GmbH:

Herr Jan Brubacher
Argelsrieder Feld 14
82234 Wessling
Tel.: +49-8153-405-39
Fax: +49-8153-405-33
E-Mail: jan.brubacher@laser2000.de
<http://www.laser2000.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Tel.: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
E-Mail: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>