



Pressemitteilung 10-17-2009

DSPV LTD. – Mobile TV und Video Pionier - startet Vertriebsaktivitäten in Deutschland, Schweiz und Österreich.

Erste Roadshow mit One-to-Meetings im November geplant.

Tel Aviv - München, Oktober 2009

Die DSPV LTD. aus Tel Aviv, Israel, ein führender Anbieter und Pionier von Mobile TV und Video -Technologien, startet ihre Expansion in Zentral-Europa mit einer ersten Roadshow in Deutschland, Schweiz und Österreich. Die Roadshow dient der ersten Kontaktaufnahme mit deutsch-sprachigen Unternehmen, um über die Möglichkeit von Kooperationen diskutieren zu können. Konkret werden Unternehmen aus den Bereichen Media, TV, Print, Publishing, VAS Provider, Banken, Transport und Logistik und weitere angesprochen.

Unternehmen, die sich für Mobile Video und angrenzende Technologien interessieren, haben die Möglichkeit, während der Roadshow mit Spezialisten der DSPV LTD. über eine potentielle Zusammenarbeit zu diskutieren.

Interessierte Unternehmen und Journalisten können Einzel-Meetings mit DSPV für die Roadshow direkt anfordern bei der Inline Sales GmbH unter der Email-Adresse: presse@inline-sales.com .

DSPV LTD. profiliert sich weltweit seit Jahren durch die Entwicklung von hochwertigen Mobile Video und Mobile Data Lösungen.

DSPV LTD. hat in der Vergangenheit erfolgreich Projekte durch die Verknüpfung der folgenden Technologien implementiert:

- Video Calls
- Streaming
- SMS
- MMS
- WAP Portale

Einige Beispiele sind:

- Internet Video und Musik Portale
- Mobile Multimedia Inhalte, von Nutzern selbst selektiert und generiert.
- Visualisierte Suche von Multimedia Inhalten für mobile Nutzer
- Live Traffic Camera Service (Eventbeobachtung und Video Überwachung für mobile Internet Nutzer)
- Mobile Werbekampagnen mit Video Anrufen für mobile Internet Nutzer

Die Produkte von DSPV sind heute im Einsatz bei national und international operierenden Unternehmen.



Im August 2009 hat DSPV eine Partnerschaft mit der Münchener Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, vereinbart. Die Inline Sales GmbH ist als Vertriebspartner der DSPV für den Aufbau des Kunden- und Partnernetzwerkes verantwortlich. Konkret unterstützt die Inline Sales mit Ressourcen im Key Account Management. Die Inline Sales ist neben dem Vertrieb auch für lokales Marketing und PR der DSPV verantwortlich.

Über DSPV LTD.

DSPV Ltd. wurde von Tsi Lev, einem Veteranen der Mobile Video Technologien gegründet. Herr Lev arbeitet bereits seit über einem Jahrzehnt an mobilen Technologien. Sein vorheriges Unternehmen war das weltweit erste Unternehmen, das Mobile Media Transcoding anbot. Die von ihm entwickelten Produkte sind bei über 60 Carriern weltweit im Einsatz.

DSPV LTD. hat heute seinen Hauptsitz in Tel Aviv, Israel. Darüber hinaus betreibt das Unternehmen lokale Server und Video Nummern in UK und Deutschland.

DSPV LTD. entwickelt, produziert und vermarktet heute hochqualitative Standards und Produkte für die wachsenden Anforderungen von Unternehmen in den Bereichen Mobile Video und Mobile Media. Die Produkte und Technologien von DSPV sind im Einsatz bei national und international operierenden Groß- und Mittelstands-Unternehmen.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development. Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia, Wien und Zürich.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Deutschland

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

Email: presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>