

# Vertriebsmitarbeiter B2B-Software - SDR / BDR (m/w/d) (Full-time | Mainz)

Als anerkannter Softwarehersteller und Integrationsspezialist in der DACH-Region verbindet die Lino-Gruppe Produktkonfiguration, CAD-Automation, Systemintegration und KI-gestützte Prozessautomation zu einer durchgängigen Engineering-Automation-Plattform. Unsere Softwarelösungen helfen Unternehmen aus dem Maschinen- und Anlagenbau sowie der Fertigungsindustrie, komplexe Produkte effizient zu konfigurieren, zu verkaufen und zu fertigen.

Um unser Wachstum weiter voranzutreiben, benötigen wir Verstärkung im Vertrieb mit Fokus auf Neukundenakquise und Erstkontaktaufnahme.

Wir suchen für unseren Standort in Mainz ab sofort einen

## >> Vertriebsmitarbeiter B2B-Software (m/w/d) - Ganzzeitlicher B2B-Vertrieb

### Ihre Aufgaben

- Aktive Outbound-Akquise über Telefon, E-Mail und LinkedIn. Von der Zielgruppenrecherche bis zur gebuchten Demo
- Eigenständige Identifikation und Ansprache passender Unternehmen und Entscheider im Maschinen- und Anlagenbau
- Strukturierte Bedarfsanalyse im Erstgespräch und Übergabe qualifizierter Opportunities an den Account Executive
- Kontinuierliche Pflege und Weiterentwicklung der Pipeline im CRM
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing und Vertrieb zur Optimierung von Ansprache und Botschaften

### Ihr Profil

- Erste Erfahrung in der Kaltakquise oder Outbound-Leadgenerierung im B2B-Bereich oder echtes Feuer, genau das zu lernen
- Technisches Grundverständnis für den Maschinen- und Anlagenbau von Vorteil
- Kommunikationsstärke, Resilienz und Freude am Erstkontakt, auch wenn es mal nicht klappt
- Strukturierte, selbstorganisierte Arbeitsweise mit hoher Eigenmotivation
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse

### Wir bieten Ihnen

- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit (Teilzeit möglich)
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten in einem kollegialen Umfeld
- Eine Aufgabe mit echter Perspektive in einem anspruchsvollen Wachstumsmarkt
- Eine Kultur, in der jeder mitgestalten kann – gemeinsam die beste Idee finden
- Moderne Vertriebstools und klare Prozesse, die Ihnen den Erfolg erleichtern
- Ein motiviertes Team mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- Flexible Arbeitszeiten, Gleitzeit und hybrides Arbeiten möglich

Wir möchten Sie für eine Zusammenarbeit am Standort Mainz gewinnen.

**Lino GmbH**

Große Bleiche 15 | 55116 Mainz | Deutschland  
E-Mail [info@lino.de](mailto:info@lino.de) | Tel. +49 (6131) 32785-10

**Ansprechpartner:** Alexander Ruhwedel ([info@lino.de](mailto:info@lino.de))

<b>Requirements (knowledge, experience)</b>	Hochschulabschluss oder Berufsausbildung, Berufserfahrung im Vertrieb
<b>Place of employment</b>	55 Mainz, Deutschland
<b>Field of activity</b>	Sales
<b>Job type</b>	Full-time
<b>Career level</b>	With Experience
<b>Gehalt</b>	50.000 € bis 80.000 €

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:  
<https://www.pressebox.com/w/JO-UHN-225>*