

Pressemitteilung 01-23-2010

Erfolgreicher Abschluss des Malta Business Forum in Wien

Über 100 Firmenvertreter haben am Forum und Matchmaking-Event der Republik von Malta teilgenommen

Valletta - Wien, Januar 2010

Das am 28. Januar 2010 in der Wirtschaftskammer Wien abgehaltene Malta Business Forum, organisiert von der Botschaft von Malta und MaltaEnterprise, wird als voller Erfolg gewertet. Über 100 Firmen nahmen an Forum und Matchmaking Event teil.

Herr Alan Camilleri, Executive Chairman von Malta Enterprise und Malta Industrial Parks, äußerte sich sehr zufrieden über die hohe Anzahl an Teilnehmern. Herr Camillieri weilt derzeit mit einer 25-köpfigen maltesischen Unternehmensdelegation in Wien. Die Delegation dient der aktiven Förderung einer Reihe von Branchen wie Finanzen, Versicherungen, Lebensmittel, Elektronik, erneuerbare Energien, Informationstechnologien, Reise und Logistik.

Während des Forums referierte Herr Camilleri über die ökonomische Vision Maltas, ein „Center of Excellence“ im Mittelmeerraum für Branchen wie ICT, Finance, Health-Care, Education oder erneuerbare Energien zu werden.

Nach den Einführungsvorträgen organisierte MaltaEnterprise zusammen mit der Wirtschaftskammer, der maltesischen Botschaft, dem Honorarkonsul von Malta in Wien und der Inline Sales GmbH einen Matchmaking Event mit über 120 Meetings zwischen maltesischen Unternehmen und potentiellen österreichischen Geschäftspartnern.

Die nächsten Events von Malta Enterprise in Deutschland sind Lunchbriefings und finden statt am:

- 24. Februar 2010 in Dresden mit Schwerpunkt „Elektronik & IT“
- 14. April 2010 in Karlsruhe mit Schwerpunkt „Erneuerbare Energien und Umwelttechnik“

Unternehmen oder Journalisten können sich für die Lunchbriefings kostenlos anmelden und das Programm oder konkrete Investitionsprojekte abrufen unter:

Telefon: +49-89-3090-488-32 oder Email: presse@inline-sales.com

Malta, der kleinste und südlichste EU-Staat, gilt noch immer als Geheimtipp unter den europäischen Wirtschaftsstandorten für Handel und Investment. Mit seiner zentralen Lage im Mittelmeer, seiner Zugehörigkeit zur EURO-Zone und Schengen und wertvoller, über lange Jahre gewachsener Handelskontakte bietet es einen optimalen Zugang zu den Wachstumsmärkten des Nahen Ostens und Nordafrikas.



Gut ausgebildete und hoch motivierte Mitarbeiter, zu wettbewerbsfähigen Kosten, eine hohe Produktivität, soziale und wirtschaftliche Stabilität gepaart mit mediterraner Lebensqualität und eine moderate Unternehmensbesteuerung (5%) machen Malta zum idealen Standort für Ihr Investment. Maltas geltendes Wirtschaftsförderungsgesetz bietet Investoren zudem ein attraktives Paket an Steuervorteilen und anderen Investitionsanreizen.

Nicht nur Global Player wie Lufthansa Technik und Playmobil sind seit vielen Jahren auf der Insel aktiv, auch zahlreiche kleine und mittelständische Unternehmen vor allem aus den Branchen **Elektronik, Präzisionsmechanik, Pharma, Medizintechnik, Maschinenbau, alternative Energien, IT und industrielle Dienstleistungen** profitieren von den Vorteilen der Insel.

In den letzten Jahren ist der Bereich **Finanzdienstleistungen** stark gewachsen. Einige österreichische in Malta tätige Unternehmen sind Banken wie BAWAG, Erste Bank, Investkredit International Bank und Volksbank International, Sparkasse und Raiffeisen, sowie die Sanochemia Pharmazeutika AG und die Flughafen Wien AG, die am Malta International Airport zu 40 % beteiligt ist.

Bei der Planung und Durchführung des Business Forums wurde die Wirtschaftsförderungsgesellschaft der Republik Malta durch die Inline Sales GmbH unterstützt.

Bereits seit mehreren Jahren unterstützt die Inline Sales GmbH zahlreiche Regierungen, Botschaften, Konsulate und ausländische Wirtschaftsförderungsgesellschaften beim Aufbau von Unternehmen in Europa. Die Inline Sales bietet durch diese Kooperationen auch deutschen Unternehmen eine interessante Plattform in viele Auslandsmärkte. Gerade die Verknüpfung von wirtschaftlichen Interessen auf Basis von politischen Beziehungen hat sich als sehr erfolgreich herauskristallisiert.

Über MaltaEnterprise

MaltaEnterprise ist die staatliche Agentur für die Förderung ausländischer Investitionen und industrieller Entwicklung in der Republik Malta. Die Aufgabe von MaltaEnterprise ist es, zum einen die Wettbewerbsfähigkeit Maltas zu erhöhen und zum anderen ein adäquates Umfeld für erfolgreiche Unternehmenstätigkeit in Malta zu schaffen. MaltaEnterprise bietet - kostenfrei - Unterstützung und Beratung für alle, die mehr über die zahlreichen Geschäfts- und Investitionsmöglichkeiten auf der Insel Malta erfahren wollen. Darüberhinaus bietet MaltaEnterprise Anlegern den bestmöglichen Service vor, während und nach der Entscheidung, eine Geschäftstätigkeit in Malta aufzunehmen.



Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH, mit Sitz in München, ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen, für Regierungen, Konsulate und Wirtschaftsförderungs-Gesellschaften aus der ganzen Welt den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als qualifiziertes INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen und Vertriebsbüros der Gruppe befinden sich in vielen Ländern in Europa, USA, Asien und Afrika.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Reed Elsevier oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>