

Baustoff IT-Konferenz präsentiert Neuerungen in Warenwirtschaftslösung

PRESEINFORMATION

Melle, 25.02.2009. Im Van der Valk Hotel im niedersächsischen Melle fand am 10. und 11. Februar 2009 die Baustoff IT-Konferenz der GWS mbH statt. Das Münsteraner Softwarehaus hatte dorthin alle Baustoffhändler eingeladen, die sich für das Warenwirtschaftssystem der GWS interessieren oder es bereits erfolgreich einsetzen. Immer mehr User aus der Branche entscheiden sich für die Software aus Münster – so dass die GWS einer der absoluten Branchenexperten geworden ist.

Helmut Benefader, Geschäftsführer der GWS, betonte gleich zu Beginn der Veranstaltung, dass sich in den zwei Jahren seit der letzten Konferenz und der Übernahme der Neurasoft IT für den Handel in der Baustoffbranche viel getan habe. Nach leichter „Flaute“ hätten viele Unternehmen die Zeit genutzt, um sich zu konsolidieren. Die Anforderungen des aktuellen Tagesgeschäfts hätten sich jedoch enorm gewandelt – und darauf reagieren die Branchenlösungen VERA und gevis^{vera}. Schließlich seien viele Veränderungen von Usern angeregt worden. Sowohl was die Unterstützung der betriebswirtschaftlichen Geschäftsprozesse, aber auch die operative Unterstützung der Bereiche Verwaltung, Verkauf und die IT-Sicherheit und Systemstabilität sowie die Effizienzsteigerung der Mitarbeiter angehe, bedeutet die neueste Version von gevis^{vera} einen „Quantensprung“. Das Ziel sei ein reibungsloser, zu jedem Zeitpunkt transparenter Workflow, so die Berater und Referenten der GWS, die in über 15 Fachvorträgen die neuesten Features sowie Tipps und Tricks für die Praxis vorstellten.

GWS besonders stark im Baustoffhandel

Benefader wies weiterhin auf die guten Geschäfte und stabile Auftragslage der GWS als verlässlichem Partner hin. Mehr als 10.000 User aus unterschiedlichsten Branchen arbeiten heute mit gevis. Mehr als 300 Unternehmen aus der Baustoffbranche haben VERA und gevis^{vera} im Einsatz. Dies spreche, so Benefader, besonders für den Reifegrad des Systems. Neben dem Baustoffhandel sind heute außerdem der Technische Groß- und Raiffeisenhandel sowie der Lebensmittelhandel Branchenschwerpunkte der

Kontakt:
Liane Ahrens
c/o GWS Gesellschaft für
Warenwirtschafts-
Systeme mbH
Krögerweg 10
48155 Münster
Tel.: 0251/7000-3816
Fax: 0251/7000-3844
eMail: ahrens@gws.ms
Internet: www.gws.ms

GWS. Im Bereich Baustoffe existiert eine besonders enge Zusammenarbeit mit Verbänden, Konzernen und Kooperationen, wie etwa mit Eurobaustoff, CELO oder Hagebau, Baustoffring sowie BayWa und RaabKarcher.

Benefader berichtete außerdem über die große Akzeptanz des neuen Software-Service-Vertrages durch die VERA-Anwender und die durchgeführten Erweiterungen im neuesten VERA-Release.

Ein weiterer Baustein von gevis^{vera} ist die Effizienzsteigerung der Mitarbeiter: Das System erreicht durch neue Features besonders schlanke Prozesse, die in der Bearbeitung – etwa von Anfragen oder bei der Angebotserstellung und – erfassung, aber auch in der Finanzbuchhaltung – viel Zeit sparen. Was die Neukundengewinnung angeht, liegt der Fokus ganz klar auf lückenloser Dokumentation der Marketing- und Vertriebsaktivitäten, aber auch auf der so genannten „Business Intelligence“-Lösung. Hier wurde die Software „Cubeware“ vorgestellt, mit deren Hilfe dem Unternehmen jederzeit strategisch wichtige Daten und Analysen der Unternehmensprozesse vorliegen, die noch über die Auswertungsmöglichkeiten von gevis^{vera} hinausgehen.

team AG zeigt gevis^{vera} im Einsatz

Die GWS ist im Baustoffhandel so breit aufgestellt, dass die Warenwirtschaftsmodule u.a. Unterstützung im Workflow-Management abdecken. Die Anwendung von gevis^{vera} bei namhaften Baustoffhandelsunternehmen wurde auch durch den Vortrag von Dr. Harald Goertz der team AG präsentiert: Er schilderte die Piloteinführung von gevis^{vera} 5.0 an den drei Standorten des Unternehmens und die dadurch erreichten Vorteile in der Prozessabwicklung und Prozesstransparenz.

Die GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH wurde 1992 gegründet. Heute arbeiten über 212 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an den Standorten Münster, München, Nürnberg und Karlsruhe. Als Microsoft GOLD CERTIFIED Partner hat sich die GWS auf die Entwicklung, Vernetzung, Betreuung und Optimierung von Warenwirtschafts- und Verbundsystemen für Handels- und Dienstleistungsunternehmen spezialisiert.

Mehr als 1000 Kunden setzen Produkte der GWS ein. Zu den Kunden gehören verbundorientierte Unternehmen sowohl aus dem gewerblichen als auch aus dem landwirtschaftlichen Bereich. Neben den Standardsoftware-Produkten und standardisierten Speziallösungen bietet die GWS Internet-Branchenportale und Internet-Shops an. Umfassende Beratungsleistungen und Schulungen runden das Dienstleistungsangebot ab. 2007 belief sich der Umsatz auf mehr als 24 Mio. €. Über die GWS Förder- und Beteiligungsgesellschaft für Warenwirtschafts- Systeme eG ist es Kunden möglich, Einfluss auf die Produktentwicklung zu nehmen. Die grundsolide Gesellschafterstruktur der GWS (GAD eG Münster 54,9 %, FIDUCIA IT Karlsruhe 10 %, GWS Förder-eG 25,1 % als Kundebeteilung sowie Minderheitsbeteiligungen der Zentralen, für die die GWS tätig ist) gewährleisten potentielle Sicherheit und fundierte Unterstützung im operativen Geschäft.

Kontakt:
Liane Ahrens
c/o GWS Gesellschaft für
Warenwirtschafts-
Systeme mbH
Krögerweg 10
48155 Münster
Tel.: 0251/7000-3816
Fax: 0251/7000-3844
eMail: ahrens@gws.ms
Internet: www.gws.ms

PRESSEINFORMATION

Kontakt:
Liane Ahrens
c/o GWS Gesellschaft für
Warenwirtschafts-
Systeme mbH
Krögerweg 10
48155 Münster
Tel.: 0251/7000-3816
Fax: 0251/7000-3844
eMail: ahrens@gws.ms
Internet: www.gws.ms