

Pressemitteilung 10-13-2009

Inline Sales GmbH und BICA Ltd. helfen Unternehmen beim Vertriebs- und Marktaufbau in Bulgarien, Ukraine, Rumänien, Mazedonien, Kosovo, Albanien und Montenegro.

Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd. und Inline Sales bieten strategische und operative Unterstützung beim Marktaufbau

Sofia - Kiev - Bukarest - München, Oktober 2009

Die Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd. (BICA), mit Hauptsitz in Sofia, Bulgarien, Dienstleister für den Aufbau von Unternehmen in ost-europäischen Märkten und die Münchner Inline Sales GmbH, zentral-europäischer Ableger der Inline Sales International Group und ein führender Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, bauen Ihre Kooperation weiter aus. Neben den bisherigen Vertriebsgebieten Ukraine, Bulgarien, Rumänien und Mazedonien werden nun auch Vertriebsaktivitäten in Kosovo, Albanien und Montenegro interessierten Unternehmen angeboten.

Die Kooperationspartner haben bereits seit 2008 zahlreiche Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen in den Zielmärkten Zentral- und Ost-Europas erfolgreich aufgebaut. Auf der Agenda standen bisher Finance, Real Estate, Projektentwicklung, IT, Security, Telekommunikation und grundsätzlich Hi-Tech-Produkte. Dazu wurden von den beiden Kooperationspartnern Länder übergreifende Vertriebs- und Marketing-Teams gebildet, die aufgrund von spezifischen Marktkenntnissen die Unternehmen ganzheitlich betreuen.

Im Mittelpunkt der Kooperation steht die Bereitstellung von umfassenden Marketing- und Vertriebsleistungen für zentral- und osteuropäische Unternehmen, die in den Zielländern ihre Geschäftstätigkeit erweitern oder ihren Vertrieb ausbauen wollen.

Andrey Bachvarov, Geschäftsführer der Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd.:
„Unsere beiden Vertriebs- und Service-orientierten Organisationen helfen Unternehmen aus Deutschland und Ost-Europa schnell und kostengünstig in Mitteleuropa expandieren zu können. Gerade für deutsche Investoren und Unternehmen bieten die Märkte in Ost-Europa sehr interessante Anlage- und Renditemöglichkeiten.“

Die BICA Ltd. übernimmt alle strategischen und operativen Organisations-, Vertriebs- und Administrationsaufgaben des Auslandsgeschäftes von Partnerunternehmen in den genannten osteuropäischen Ländern wie zum Beispiel Consulting, Geschäftsanbahnung, Vertriebsaufbau, Telemarketing, Werbe- und Marketingmassnahmen, logistische Abwicklung und auch die Beratung bei Rechts- und Steuerfragen.

Über Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd.

Die Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd. (BICA) ist ein privat geführtes Unternehmen, das hochqualitative Consulting Dienstleistungen für Unternehmen anbietet, die in Bulgarien und den angrenzenden ost-europäischen Ländern Geschäftsaktivitäten entwickeln wollen.

BICA betreut heute bereits Kunden aus aller Welt, die nach neuen Märkten und Geschäftspartnern in den aufsteigenden ost-europäischen Metropolen suchen. BICA bedient dabei Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen mit strategischen und operativen Dienstleistungen als Grundvoraussetzung für erfolgreiche Geschäftstätigkeit. Darüber hinaus bestehen intensive Kontakte zu lokalen Unternehmen und Organisationen und Behörden.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development. Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia, Wien und Zürich.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Deutschland
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>