

Pressemitteilung 03-14-2009

## **Monitoring und Controlling der nächsten Generation: G-Sight und G-Eye**

### **Gamatronic Electronic Industries Ltd. stellt neue Management Lösungen für die drastische Einsparung von Kosten vor**

Jerusalem - München, März 2009

Die Gamatronic Electronic Industries Ltd., ein führender Anbieter für Stromversorgungen und Management Lösungen der nächsten Generation, stellt seine neusten Produkte vor: G-Sight und G-Eye.

Beide Produkte ermöglichen Unternehmen erweiterte Monitoring und Controlling Funktionalitäten. Die Management Lösungen von Gamatronic bieten die Kontrolle von jeder Lokation, 24x7 über ein einziges ergonomisch gestaltetes und hoch verfügbares Gerät. Unternehmen haben somit die Möglichkeit, ihre Kosten für Monitoring und Controlling drastisch zu senken.

G-Sight und G-Eye bestehen aus einer Nutzer freundlichen Einheit, mit der alle Control- und Management-Belange abgedeckt werden können. Alarmer können verschickt werden via Email, SNMP, SMS oder Popup Window. Beide Produkte zeichnen sich durch extrem klein gehaltenes Design aus. Mit G-Sight und G-Eye erhält der Nutzer ein hoch verfügbares System in einer einzigen Box.

Die Gamatronic Electronic Industries Ltd. ist bereits seit 40 Jahren ein führender Anbieter von Stromversorgungen, USVs und Management-Lösungen. Gamatronic bietet heute ein komplettes Lösungsportfolio für Unternehmen. Gamatronic positioniert sich dabei als ein führendes Unternehmen für modulare Stromversorgungen. Dazu gehören:

- Modulare USV Power+ Lösungen
- Eine große Bandbreite an USVs für unterschiedlichste Anwendungen in den Bereichen IT, Data Center, Verteidigung, Industrie und viele andere.
- Modulare Stromversorgungen für den Telekommunikationsmarkt
- Modulare DC/AC Inverter, Modulare DC/DC Converter
- Control & Management Lösungen

Das international bekannteste Produkt der Gamatronic ist Power+, eine modular aufgebaute USV, basierend auf 10KVA Modulen, die bis zu 100KVA pro System mit intelligenten Optionen für Kommunikation und Rack skaliert werden können. Power+ ist absolut modular und skalierbar. Je mehr Last entsteht, umso mehr Hot Swap Module können einfach eingefügt werden. Jedes 10KVA Modul wiegt nur 9 kg. Die Power+ kann parallel für N+1 oder N+2 Redundanz konfiguriert werden.

Power+ ist heute bei national und international operierenden Groß- und Mittelstandskunden erfolgreich im Einsatz. Dazu gehören z. Bsp. GE Medical, British Petroleum, Exxon Mobil, US Navy, Bombardier, Hyundai, Heathrow Airport, The People's Bank of China und viele andere.



Beim Vertriebsaufbau in Deutschland wird Gamatronic durch die Münchener Inline Sales GmbH, einem führenden Spezialisten für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, unterstützt. Die Inline Sales GmbH ist als Business Development Partner der Gamatronic für den Aufbau von Resellern und Distributoren verantwortlich. Konkret unterstützt die Inline Sales auch mit Ressourcen im Key Account Management. Ziel ist die Generierung von potentiellen Mittelstands- und Großunternehmen.

#### **Über Gamatronic**

Als Beweis für die hervorragenden Produkte israelischer High-Tech Unternehmen ist Gamatronic Electronic Industries Ltd. seit mehr als 4 Jahrzehnten ein führender Anbieter von Stromversorgungen zum Schutz vor Ausfallzeiten in Unternehmen. Die Produkte werden heute über Partner an Groß- und Mittelstandskunden in über 80 Ländern vertrieben.

Das Unternehmen wurde 1970 von Mr. Joseph Goren gegründet und ist seit 1994 als Aktiengesellschaft an der Börse von Tel Aviv gelistet.

Das Hauptquartier und Entwicklungszentrum von Gamatronic befindet sich in Jerusalem, Israel. Internationale Vertriebsbüros und zertifizierte Partner von Gamatronic gibt es heute in UK, China, Brasilien und Deutschland.

#### **Über Inline Sales GmbH**

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia und Wien.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Deutschland

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

Email: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)

<http://www.inline-sales.com>