

## Autorisierter Salespartner durch Workshops

### Ingram Micro macht Fachhändler zum innovaphone-Experten

Dornach, 9. Januar 2014 – In Zusammenarbeit mit innovaphone bietet Ingram Micro seinen Fachhändlern exklusiv die Möglichkeit, durch einen zweiteiligen Workshop zum autorisierten Salespartner des Herstellers zu werden. Auf diese Weise ermöglicht der ITK-Distributor es seinen Fachhandelskunden, mit geringem finanziellen, zeitlichen und personellen Aufwand in die professionelle IP-Telefonie einzusteigen. Reseller können sich zudem lösungsorientierte Verkaufsargumente sowie Kenntnisse der grundlegenden Technik aneignen.

Der Hersteller innovaphone mit Hauptsitz in Sindelfingen entwickelt seit 1997 IP-basierte Telefonanlagen für den professionellen Einsatz und bietet Komplettlösungen im Bereich Unified Communications. Erster Schritt des Workshops ist ein Sales-Training in Form eines Webinars, an dem Fachhändler zeitlich und räumlich variabel über das Internet teilnehmen können. Darin bekommen die Teilnehmer einen generellen Überblick über die innovaphone-Welt und eine Vorstellung des Portfolios und der Produktphilosophie. Im zweiten Schritt findet ein eintägiges Präsenztraining statt, in dem der praktische Umgang mit den Geräten trainiert wird. Zudem erlernen die Händler, wie einfache innovaphone PBX-Szenarien aufgebaut werden. Die Teilnehmer werden durch die vielseitigen Informationen während des Workshops zum Experten rund um die Vorteile der innovaphone-Lösungen. Ist die Schulung absolviert, erhalten die Beteiligten den Partnerstatus „innovaphone Autorisierter Salespartner“ (iAS). Darüber hinaus bekommen sie Zugriff auf attraktive und garantiert feste Einkaufskonditionen.

„Wir freuen uns sehr, dass wir in Zusammenarbeit mit innovaphone vor allem unseren kleineren Fachhändlern diese tolle Trainingsmöglichkeit bieten können“, so Andreas Bichlmeir, Senior Manager Unified Communications bei Ingram Micro. „Durch Expertenwissen können Fachhändler ihren Endkunden die Vorteile der innovaphone-Produkte überzeugender und anschaulicher vermitteln und so ihre Verkaufsargumente deutlich verbessern.“ Ingram Micro-Kunden erhalten unter [www.ingrammicro.de/fachhandel/portal\\_uc/?s=IC56286](http://www.ingrammicro.de/fachhandel/portal_uc/?s=IC56286) einen Gutscheincode für eine kostenlose Teilnahme. Für alle aktuellen Termine ist dort auch eine direkte Anmeldung möglich. Andere interessierte Partner haben die Möglichkeit, sich unter [www.innovaphone.com](http://www.innovaphone.com) für eine kostenpflichtige Teilnahme zu registrieren.

**Hintergrundinformation:**

Als der führende Großhändler für Produkte der Informationstechnologie in Deutschland bietet die Ingram Micro Distribution GmbH in Dornach bei München ein umfassendes Produktspektrum von mehr als 350 namhaften IT-Lieferanten sowie Dienstleistungen in den Bereichen Logistik, E-Commerce, Finanzen und Marketing für über 35.000 Kunden. Sie ist ein deutsches Tochterunternehmen der Ingram Micro Inc. mit Sitz in Santa Ana, USA, die der größte Distributor für Technologieprodukte und global führend in den Bereichen IT-Supply-Chain, Mobile-Device-Lifecycle-Services und Logistik-Lösungen ist.

- 10 Als wichtiges Glied in der technologischen Wertschöpfungskette schafft Ingram Micro Verkaufs- und Gewinnchancen für Hersteller und Fachhändler durch Marketingprogramme, das Outsourcen von Logistikleistungen und Mobile-Solutions, technischen Support, Finanzdienstleistungen und die Zusammenführung und Distribution von Produkten. Als der einzige global operierende IT-Distributor ist das Unternehmen mit dem umfassendsten Portfolio an IT-Produkten und -Services in 160 Ländern auf sechs Kontinenten vertreten. Besuchen Sie uns unter [www.ingrammicro.de](http://www.ingrammicro.de) oder [www.ingrammicro.com](http://www.ingrammicro.com).

**Pressekontakt Ingram Micro:**

- 20 Reglindis Pfeiffer  
Tel.: 089/4208-1296  
Fax: 089/4208-2404  
E-Mail: [pr@ingrammicro.de](mailto:pr@ingrammicro.de)