



Gewinnmeldung für das am 31. Dezember 2007 geendete Quartal
NDS GROUP PLC BERICHTET ZWEITES QUARTALSERGEBNIS

ECKPUNKTE

- Erlösanstieg im zweiten Quartal um 30% auf \$214,9 Millionen; Erlösanstieg in ersten 6 Monaten um 28% auf \$419,8 Millionen
- Betriebsergebnis steigt im zweiten Quartal um 32% auf \$49,5 Millionen; Betriebsergebnis steigt in ersten 6 Monaten um 31% auf \$107,8 Millionen
- Verwässertes Netto-Ergebnis je Aktie steigt im zweiten Quartal um 31% auf \$0,68; verwässertes Netto-Ergebnis je Aktie steigt in ersten 6 Monaten um 31% auf \$1,48
- 82,7 Millionen aktive Digital TV Smart Cards
- 76,4 Millionen Middleware-Clients insgesamt im Einsatz
- 10,4 Millionen digitale Videorekorder-Clients (DVR) insgesamt im Einsatz

NEW YORK und LONDON – 29. Januar, 2008: NDS Group plc („NDS“ oder das „Unternehmen“) (NASDAQ: NNDS), ein Unternehmen im mehrheitlichen Besitz der News Corporation und Anbieter von systemoffenen digitalen Technologielösungen und Diensten für digitale Pay-TV-Plattformbetreiber und Content-Provider, gab heute ihr Ergebnis für das am 31. Dezember 2007 geendete zweite Quartal bekannt.

Zur Entwicklung von NDS sagte Dr. Abe Peled, Chairman und Chief Executive Officer von NDS: „NDS profitiert von den langfristig gemachten Investitionen in Forschung und Entwicklung. Diese begründen unsere klare Führungsrolle in den Bereichen Sicherheit, Middleware und DVR für den Pay-TV-Sektor. Somit konnten wir unsere über lange Zeit gewachsenen Geschäftsbeziehungen mit unseren etablierten Kunden fortsetzen und ausweiten sowie darüber hinaus neue Kunden gewinnen. Besonders stolz sind wir, den Meilenstein des 10-millionsten DVR mit unserer XTV™ Technologie überschritten zu haben, in die wir seit 1998 investiert haben. Wir freuen uns ebenso über die Leistungsbilanz unseres Tochterunternehmens Orbis mit der OpenBet™ Plattform. Diese gestattet eine Glücksspielteilnahme über ein einziges Konto für verschiedenste Anwendungen und wurde vom Markt gut angenommen mit wichtigen neuen Kundenabschlüssen im vergangenen Jahr. Zusätzlich können wir durch die Akquisition von NT Media und Folgeinvestitionen eine Reihe von innovativen, sehr erfolgreichen Spielen anbieten, die den weiteren Aufbau der OpenBet-Plattform unterstützen.“

NDS setzt seinen Investitionskurs fort und wird seinen Kunden so die Lösungen anbieten können, um die Geschäftspotenziale zu erschließen, die sich für unsere Kunden aus einer Verbindung von Rundfunk mit ergänzender IP-Zulieferung von Entertainment-Angeboten aufgrund der zunehmend weitverbreiteten Verfügbarkeit von Breitbandanschlüssen ergeben.“

WICHTIGE FINANZKENNZAHLEN

	3-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember		6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember	
	2007	2006	2007	2006
Umsatzerlöse (in Tausend)	\$ 214.948	\$ 165.062	\$ 419.824	\$ 329.224
Operatives Ergebnis (in Tausend)	\$ 49.510	\$ 37.400	\$ 107.796	\$ 81.990
Operative Marge	23%	23%	26%	25%
Netto-Ergebnis (in Tausend)	\$ 40.369	\$ 30.291	\$ 86.663	\$ 65.379
Netto-Ergebnis je Aktie verwässert	\$ 0,68	\$ 0,52	\$ 1,48	\$ 1,13

WICHTIGE NICHT-FINANZKENNZAHLEN

	3-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember		6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember	
	2007	2006	2007	2006
Smart Card Auslieferungen (in Millionen) Gelieferte Anzahl im Betrachtungszeitraum	8,9	6,3	16,3	13,0
Autorisierte Smart Cards (in Millionen) Netto-Zugänge	4,1	3,3	7,3	4,9
Autorisierte Smart Cards zum Ende des Betrachtungszeitraums	82,7	69,9	82,7	69,9
Middleware-Clients im Einsatz (in Millionen) Netto-Zugänge	6,5	5,5	14,6	8,6
Kumulierte Anzahl zum Ende des Betrachtungszeitraums	76,4	50,2	76,4	50,2
DVR-Clients im Einsatz (in Millionen) Netto-Zugänge	1,6	1,1	3,1	1,8
Kumulierte Anzahl zum Ende des Betrachtungszeitraums	10,4	5,3	10,4	5,3
Mitarbeiter Vollzeitäquivalent zum Ende des Betrachtungszeitraums			3.820	3.212 ⁽¹⁾

⁽¹⁾ Ausschließlich 136 Mitarbeiter von Jungo Limited, die zum 31. Dezember 2006 übernommen wurden.

WICHTIGE ECKPUNKTE DER GESCHÄFTSENTWICKLUNG

- NDS und DIRECTV, der weltweit größte Sat-Pay-TV-Anbieter, gaben eine Vertragsfortsetzung bekannt. Die Verlängerung umfasst die fortgesetzte Nutzung von Verschlüsselungstechnologie von NDS für DIRECTV U.S. und DIRECTV Latin America bis Juni 2013.
- NDS und Measat Broadcast Network Systems, Eigentümer und Betreiber des malaysischen Pay-TV-Angebots Astro haben einen Vertrag zur Lizenzierung und zum Einsatz des NDS VideoGuard® Conditional Access-Systems für die Astro Satellitendirektempfangs-Pay-TV-Plattform geschlossen. Astro plant dazu das Satelliten-Pay-TV-Angebot schrittweise auf VideoGuard umzustellen. Bereits seit 1999 ist die Middleware NDS MediaHighway® auf den Set-Top-Boxen von Astro als Betriebssystem im Einsatz.
- NDS gab bekannt, dass Arcor, der zweitgrößte Telekommunikationsanbieter in Deutschland, das NDS VideoGuard System zum Schutz seines neuen IPTV-Dienstes ausgewählt hat. Arcor-Digital TV wird zum Start in 51 deutschen Städten und Gemeinden verfügbar sein und bietet Digital-TV sowie erweiterte Entertainment-Dienste wie Video-on-Demand.
- NDS und ASTER, ein führender Anbieter von Medien- und Kommunikationsdiensten in Polen, gaben einen Vertragsabschluss bekannt, um mit den NDS-Technologien das Kabel-TV-Angebot der nächsten Generation von Aster aufzubauen. Die neue Komplettlösung von NDS ersetzt die bestehende digitale Technologie von ASTER. NDS wird die digitale TV-Plattform von ASTER sichern und zusätzlich die Möglichkeit schaffen, erweiterte TV-Dienste für Abonnenten wie integrierte Digitale Videorekorder (DVRs) und den ersten Video-on-Demand-Dienst in Polen einzuführen.

FINANZLAGEBERICHT

Die Gesamterlöse betragen im zum 31. Dezember 2007 abgelaufenen Quartal \$214,9 Millionen, was einem Anstieg von 30% gegenüber dem entsprechenden Zeitraum im vorangegangenen Geschäftsjahr entspricht. Für den 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 betragen die Erlöse \$419,8 Millionen, was einem Anstieg von 28% gegenüber dem entsprechenden Zeitraum im vorangegangenen Geschäftsjahr entspricht.

Die Erlöse aus dem Bereich Conditional Access stiegen im zum 31. Dezember 2007 abgelaufenen Quartal und dem 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 um 22% bzw. 26%, verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen zum Ende 31. Dezember 2006. Diese Anstiege sind im wesentlichen darauf zurückzuführen, dass erst im 3- und 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 eine Reihe von Sicherheitsdienstleistungen die vollständigen Kriterien der Umsatzrealisierung erreicht haben, deren Erlöse daher zunächst zurückgestellt waren. Zudem stiegen die Erlöse im Bereich Conditional Access aufgrund Abonnementwachstum bei unseren Kunden sowie einem Anstieg der Kunden von NDS sowie auch einer höheren Anzahl von Smart Card-Auslieferungen an Kunden. Die Erlöse aus den Bereichen Integration, Entwicklung und Support stiegen um 1% im 3-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 und sanken um 24% im 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen zum Ende 31. Dezember 2006. Die Umsatzrealisierung von Projekten mit neuen Kunden wie auch die Auslieferungen von Erweiterungen für einige unserer größten Kunden hängt vom Zeitpunkt der vollständigen Erfüllung aller Kriterien der Umsatzrealisierung ab; daher tendiert dieser Erlösbereich zu Schwankungen von Quartal zu Quartal. Der Netto-Erlösrückgang im Bereich Integration, Entwicklung und Support im 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 ist auf die Umsatzrealisierung im Vergleichszeitraum des vorangegangenen Jahrs zurückzuführen. In diesem Zeitraum wurden Erlöse für Conditional Access-, EPG- und Middleware-Auslieferungen durch TataSky realisiert mit dem operativen Beginn der Ausstrahlungen des Kunden in Indien im ersten Quartal des Geschäftsjahrs 2006. Erlöse aus dem Bereich Lizenzgebühren und Royalties stiegen um 24% und 21% im 3- bzw. 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen zum Ende 31. Dezember 2006. Dieser Anstieg lässt sich im wesentlichen auf höhere Erlöse aus dem Bereich Conditional Access, wie oben vermerkt, und EPG-Royalties zurückführen. Weiterhin ist dieser Anstieg durch Royalties für Middleware begründet aufgrund einer gestiegenen Anzahl von Middleware-Clients im Einsatz, die im 3- bzw. 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 ausgeliefert wurden, verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen des vorangegangenen Geschäftsjahrs. Der Erlösanstieg im Bereich Neue Technologien von 78% und 66% im 3- bzw. 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007, verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen des vorangegangenen Geschäftsjahrs, ist im wesentlichen auf höhere Erlöse aus den NDS-Technologien DVR sowie Middleware, IPTV, Spieleanwendungen und Residential Gateways zurückzuführen.

Die Kosten aus dem Verkauf von Waren und Dienstleistungen stiegen um 33% und 22% im 3- bzw. 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007, verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen zum Ende 31. Dezember 2006. Die Zunahme beruht vornehmlich auf einer höheren Anzahl von Mitarbeitern, die in den Bereichen Entwicklung, Integration und Support arbeiten, wie auch einem Anstieg an Royalties, die NDS an Dritte für die Nutzung von Technologien zahlt, sowie auch höheren Auslieferungen von Smart Cards im Betrachtungszeitraum.

Generell entfällt der Großteil der Betriebskosten auf Personalkosten (einschließlich der Kosten für Kapitalbeteiligungsleistungen), Bürogebäudekosten, Abschreibungen und Reisekosten. Unsere wesentlichen operativen Kosten stiegen vor allem aufgrund unserer wachsenden Anzahl an Mitarbeitern, Ausgaben für Bürogebäude und Rechtsberatungskosten. Die Mitarbeiterkosten sind um 25% und 29% im 3- bzw. 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 gestiegen, verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen des vorangegangenen Geschäftsjahrs.

Die Kosten aus Forschung und Entwicklung stiegen um 11% und 27% im 3- bzw. 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007, verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen zum Ende 31. Dezember 2006. Dieser Anstieg begründet sich im wesentlichen durch eine höhere Anzahl von Mitarbeitern aufgrund einer Zunahme an Projekten.

Dieser Personalkostenanstieg im 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 wurde teilweise durch einen Zuschuss in Höhe von \$6,7 Millionen von der französischen Regierung ausgeglichen, den NDS aufgrund der Teilnahme an förderungsfähigen Forschungsprojekten erhielt. Im zum 31. Dezember 2006 abgelaufenen 6-Monatszeitraum erhielt NDS einen vergleichbaren Zuschuss in Höhe von \$5,5 Millionen. Die Ausgaben für Vertriebs- und Marketingaktivitäten stiegen um 51% und 37% im 3- bzw. 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007, verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen zum Ende 31. Dezember 2006, vornehmlich aufgrund eines höheren

Personalbestands, gestiegener Reisekosten und einer vermehrten Teilnahme an Messen sowie umfangreicherer Unternehmenskommunikationsmaßnahmen.

Allgemein- sowie Verwaltungskosten verzeichneten einen Anstieg um 38% im 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007, verglichen mit dem entsprechenden Zeitraum zum Ende 31. Dezember 2006, vornehmlich aufgrund höherer Kosten für Rechtsberatung, Kapitalbeteiligungen, die Ausweitung des Geschäftsbetriebs, Aufwendungen für Betriebseinrichtungen und Infrastrukturkosten. Im 3-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 stiegen Allgemein- und Verwaltungskosten um 62%, verglichen mit dem entsprechenden Zeitraum zum Ende 31. Dezember 2006, vornehmlich aufgrund höherer Kosten für Rechtsberatung, Kapitalbeteiligungen, die Ausweitung des Geschäftsbetriebs, Aufwendungen für Betriebseinrichtungen und Infrastrukturkosten.

Aufgrund der zuvor genannten Faktoren und insbesondere aufgrund des Anstiegs der Erlöse in den Bereichen Conditional Access und neue Technologien betrug das Betriebsergebnis \$49,5 Millionen oder 23,0% der Erlöse im 3-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 verglichen mit \$37,4 Millionen oder 22,7% der Erlöse im 3-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2006. Das Betriebsergebnis betrug \$107,8 Millionen oder 25,6% der Erlöse im 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 verglichen mit \$82,0 Millionen oder 24,9% der Erlöse im 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2006.

NDS schätzt, dass der schwächere U.S. Dollar die Erlöse um ca. \$17 Millionen und das operative Ergebnis um \$11 Millionen erhöht hat für den 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007, verglichen mit der Erlössituation, die erreicht worden wäre, sofern die Wechselkurse denen des vorangegangenen Geschäftsjahrs entsprochen hätten. Ähnlich schätzt NDS, dass der schwächere U.S. Dollar die Erlöse um ca. \$9 Millionen und das operative Ergebnis um \$3 Millionen erhöht hat für den 3-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007

Zum 31. Dezember 2007 betragen die Barmittel und Zahlungsmitteläquivalente insgesamt \$663,5 Millionen. Es ist geplant, den Gesamtbarmittelbestand für die zukünftige Geschäftsentwicklung einzubehalten, so dass eine Dividendenzahlung nicht vorgesehen ist. Im 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2007 wurden Barmittel aus der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit in Höhe von \$75,1 Millionen generiert und netto \$10,5 Millionen für Geschäftsakquisitionen verwendet. Der Netto-Zufluss an Barmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten belief sich auf \$64,6 Millionen während des 6-Monatszeitraums zum Ende 31. Dezember 2007 im Vergleich zu einem Netto-Barmittelabfluss in Höhe von \$26,1 Millionen vor kurzfristigen Investitionen im 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2006.

WECHSELKURSE

Die verwendeten durchschnittlichen Wechselkurse zeigt die Tabelle:

	6-Monatszeitraum zum Ende 31.	
	Dezember	
	2007	2006
Britische Pfund//U.S. Dollar	\$ 2,03	\$ 1,89
Euro/U.S. Dollar	\$ 1,41	\$ 1,28
Israelische Schekel /U.S. Dollar	\$ 0,25	\$ 0,24



ÜBER NDS

NDS Group plc (NASDAQ: NNDS), ein Unternehmen im mehrheitlichen Besitz der News Corporation, bietet system-offene Komplettlösungen für Technologie und Services zum Einsatz bei digitalen Pay-TV-Plattform- und Contentanbietern. Weitere Informationen in englischer Sprache unter: www.nds.com

CAUTIONARY STATEMENT CONCERNING FORWARD-LOOKING STATEMENTS

This document may contain certain "forward-looking statements" within the meaning of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. These statements are based on management's views and assumptions regarding future events and business performance as of the time the statements are made. Actual results may differ materially from these expectations due to changes in global economic, business, competitive market, regulatory and other factors. More detailed information about these and other factors that could affect future results is contained in our filings with the U.S. Securities and Exchange Commission. Any "forward-looking statements" included in this document are made only as of the date of this document and we do not have any obligation, nor do we undertake, to publicly update any "forward-looking statements" to reflect subsequent events or circumstances, except as required by law.

KONTAKT

NDS Group plc Yael Fainaro (IR) Tel: +44 20 8476 8287	Breakaway Communications U.S. Kelly Fitzgerald Tel: +1 212 616 6006	Susbauer PR für NDS Ansgar Gerber Tel.: +49 40 3990 6357
--	--	---

TELEFONKONFERENZ

Dr. Abe Peled, Chairman und Chief Executive Officer von NDS, und Alex Gersh, Chief Financial Officer, moderieren am Dienstag, den 29. Januar 2008 um 15.00 Uhr (deutsche Ortszeit) eine Telefonkonferenz zu den aktuellen Quartalszahlen und stehen für Fragen gerne zur Verfügung.

Einwahl:

Internationale Einwahl: +44 (0)1452 562 716
UK Freephone: 0800 073 8967
US Toll Free: 1 866 832 0717

Mitschnitt: (Ein Mitschnitt der Konferenz ist 7 Tage lang telefonisch abrufbar)

Internationale Einwahl: +44 (0)1452 55 00 00
Pass-Code: 28132973#
UK Einwahl: 0845 245 5205
US Toll Free: 1 866 247 4222

Die Live-Übertragung ist im Internet am Dienstag, den 29. Januar 2008 um 15.00 Uhr unter <http://investor.shareholder.com/nds/webcasts.cfm> abrufbar. Bitte registrieren Sie sich dort über den Link "Second Quarter Results 2008". Falls Sie nicht an der Live-Übertragung teilnehmen können, wird unter der gleichen Internetadresse eine Aufzeichnung der Präsentation drei Stunden nach der Live-Ausstrahlung bereitstehen.

Ein Audiomitschnitt ist auch auf der NDS Website unter www.nds.com ab dem 30. Januar 2008 gegen 13.00 Uhr verfügbar.

NDS Group plc
Ungeprüfte zusammengefasste Gewinn- und Verlustrechnung

(in Tausend, ausgenommen Beträge pro Aktie)	Für den 3-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember		Für den 6-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember	
	2007	2006	2007	2006
Erlöse:				
Conditional Access	\$ 119.411	\$ 98.184	\$ 240.994	\$ 191.031
Integration, Entwicklung & Support	12.844	12.683	23.753	31.095
Lizenzgebühren & Royalties	29.061	23.450	58.005	47.800
Neue Technologien	51.382	28.922	93.840	56.421
Sonstige	2.250	1.823	3.232	2.877
Summe Erlöse	214.948	165.062	419.824	329.224
Summe Kosten aus Verkauf von Waren und Dienstleistungen	(81.486)	(61.118)	(149.942)	(123.353)
Bruttomarge	<u>133.462</u>	<u>103.944</u>	<u>269.882</u>	<u>205.871</u>
Betriebskosten:				
Forschung & Entwicklung	(48.040)	(43.309)	(99.051)	(77.975)
Vertrieb & Marketing	(14.042)	(9.314)	(23.662)	(17.291)
Allgemeine und Verwaltungskosten	(18.538)	(11.411)	(32.758)	(23.688)
Abschreibung sonst. imm. Vermögensgegenstände	(3.332)	(2.510)	(6.615)	(4.927)
Summe Betriebskosten	<u>(83.952)</u>	<u>(66.544)</u>	<u>(162.086)</u>	<u>(123.881)</u>
Operatives Ergebnis	49.510	37.400	107.796	81.990
Zinsergebnis	7.584	6.500	14.956	12.512
Ergebnis vor Ertragssteuern	57.094	43.900	122.752	94.502
Ertragssteuern	<u>(16.725)</u>	<u>(13.609)</u>	<u>(36.089)</u>	<u>(29.123)</u>
Nettogewinn	<u>\$ 40.369</u>	<u>\$ 30.291</u>	<u>\$ 86.663</u>	<u>\$ 65.379</u>
Nettogewinn je Aktie:				
Gewinn pro Stammaktie	\$ 0,70	\$ 0,53	\$ 1,50	\$ 1,15
Gewinn pro Stammaktie (verwässert)	<u>\$ 0,68</u>	<u>\$ 0,52</u>	<u>\$ 1,48</u>	<u>\$ 1,13</u>

NDS Group plc
Zusammengefasste konsolidierte Bilanz

(in Tausend, ausgenommen Beträge pro Aktie)	Zum 31. Dezember 2007 (Ungeprüft)	Zum 30. Juni 2007 (Geprüft)
AKTIVA		
Umlaufvermögen:		
Zahlungsmittel und Äquivalente	\$ 663.545	\$ 592.750
Forderungen, netto	139.845	134.624
RAP (accrued income)	47.725	40.605
Vorräte, netto	67.944	54.133
RAP (prepaid expenses)	21.541	19.415
sonstiges Umlaufvermögen	4.264	3.926
Summe Umlaufvermögen	944.864	845.453
Sachanlagen, netto	50.806	54.801
Geschäfts- oder Firmenwert	132.257	124.614
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände, netto	61.548	63.080
Sonstiges Nicht-Umlaufvermögen	72.076	56.905
Summe Aktiva	\$ 1.261,551	\$ 1.144,853
PASSIVA		
Kurzfristige Verbindlichkeiten:		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	\$ 25.672	\$ 22.110
Kundeneinlagen, Vorauszahlungen & transitorische Passiva	83.649	75.777
Periodenabgrenzung von Lohn- und Gehaltskosten	30.611	31.186
RAP (accrued expenses)	37.749	37.473
Steuerverbindlichkeiten	29.432	17.693
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	21.336	18.287
Summe kurzfristige Verbindlichkeiten	228.449	202.526
RAP (deferred income)	133.629	157.517
Sonstige nicht-kurzfristige Verbindlichkeiten	56.821	46.537
Summe Verbindlichkeiten	418.899	406.580
Haftungsverhältnisse		
Eigenkapital:		
Serie A Stammaktien im Nennwert zu \$0,01 pro Aktie: 16.110.056 und 15.718.904 ausgegebene Aktien zum 31. Dezember bzw. 30. Juni 2007	161	157
Serie B Stammaktien im Nennwert zu \$0,01 pro Aktie: 42.001.000 ausgegebene Aktien zum 31. Dezember bzw. 30. Juni 2007	420	420
Nachzugsaktionen im Nennwert zu £1 je Aktie: 42.000.002 ausgegebene Aktien zum 30. Dezember bzw. 30. Juni 2007	64.103	64.103
Kapitalrücklage	578.652	563.388
Einbehaltener Gewinn	142.769	56.106
Neubewertungsrücklage	56.547	54.099
Summe Eigenkapital	842.652	738.273
Summe Passiva	\$ 1.261.551	\$ 1.144.853

NDS Group plc
Ungeprüfte konsolidierte Kapitalflussrechnung

**Für den 6-Monatszeitraum zum
 Ende 31. Dezember**

(in Tausend)	<u>2007</u>	<u>2006</u>
Laufende Geschäftstätigkeit:		
Nettogewinn	\$ 86.663	\$ 65.379
Überleitung zur Übereinstimmung von Netto-Ergebnis mit Netto-Mittelzufluss durch die laufende Geschäftstätigkeit:		
Abschreibungen	11.360	9.120
Abschreibungen sonstiger immaterieller Vermögensgegenstände .	6.615	4.927
Aktienoptionen-bezogene Vergütungen.....	8.492	4.378
Sonstige Vergütungen.....	390	399
Veränderung des Betriebsvermögens und der Verbindlichkeiten, ohne Akquisitionen:		
Vorräte	(13.811)	(11.371)
Forderungen und sonstige Aktiva.....	(29.020)	(38.168)
RAP (deferred income).....	(16.016)	31.465
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten.....	<u>20.396</u>	<u>(6.730)</u>
Netto-Mittelzufluss aus laufender Geschäftstätigkeit.....	<u>75.069</u>	<u>59.399</u>
Investitionstätigkeit:		
Investitionen in Sachanlagen.....	(6.700)	(10.120)
Kurzfristige Investitionen.....	—	(18.986)
Geschäftsakquisitionen, ohne hinzugewonnene Barmittel.....	<u>(10.537)</u>	<u>(82.456)</u>
Netto-Mittelverwendung durch Investitionstätigkeit	<u>(17.237)</u>	<u>(111.562)</u>
Finanzierungstätigkeit:		
Ausgabe von Aktien.....	<u>6.736</u>	<u>7.035</u>
Netto-Zufluss (-abfluss) an Zahlungsmitteln und Äquivalenten.....	64.568	(45.128)
Zahlungsmittel und Äquivalente zu Beginn des Betrachtungszeitraums	592.750	320.636
Wechselkursbedingte Wertänderungen	<u>6.227</u>	<u>4.550</u>
Zahlungsmittel und Äquivalente zum Ende des Betrachtungszeitraums.....	<u>\$ 663.545</u>	<u>\$ 280.058</u>