



Pressemitteilung 10-09-2009

TCO Kosten Reduktion im Desktop Betrieb mit dem Prometheus Managed Desktop – Präsentation im Rahmen eines Messefrühstücks in München

10 Jahre Erfahrung im Outsourcing wurden zu einem Produkt kombiniert

München, Oktober 2009

Der Münchner „Dienstleister der Dienstleister“ lädt wie jedes Jahr parallel zur Messe „discuss&discover“ zum „Messefrühstück“ im nur eine Autobahnausfahrt oder U-Bahnstation entfernten Büro der Prometheus GmbH am Stahlgruberring 32, 81829 München am 20.10. von 8-10.30 Uhr ein.

Die Besucher erwarten neben einem attraktiven Frühstück, mit dem sich gestärkt auf die Messe gehen lässt auch ein Einblick in das Dienstleistungsunternehmen, das als Partner für große Hardwarehersteller und Systemintegratoren Leistungen wie Rollouts, Outtasking und Outsourcing erbringt, aber auch freiberufliche Experten schnell und effizient bereitstellt.

Auf dem Messefrühstück präsentiert das Unternehmen erstmals seinen „Prometheus Managed Desktop 2.0“, der alle Anforderungen an einen Managed Service im Desktop-Bereich abdeckt. Zum Leistungsumfang gehört neben den klassischen Prometheus Dienstleistungen wie vor Ort Service, IMAC-Dienstleistungen, UserHelpDesk auch Highlights wie Softwareverteilung, OS-Deployment, Assetmanagement umfangreiches Software-Asset-Management aber auch Managed Security Services wie Anti-Virus und sogar die Bereitstellung von Email Postfächern. Alle diese Leistungen werden im fairen „Pay-per-Seat“ Modell angeboten, d.h. der Kunde bezahlt monatlich pro User einen bestimmten Betrag – es fallen keinerlei weitere Infrastruktur- oder Lizenzkosten an.

„Gerade in Vorbereitung der Umstellung auf Windows 2007 bietet der Prometheus Managed Desktop alle Leistungen und Dienste, die ein Arbeitsplatz braucht und ermöglicht so die Konzentration der internen IT Abteilung auf hochwertige Dienste wie ERP oder Businessprozesse“, so Michael C. Reiserer, Geschäftsführer der Prometheus GmbH. Als „Dienstleister der Dienstleister“ steht der Prometheus Managed Desktop 2.0 Wiederverkäufern mit attraktiven Margen jetzt zur Vermarktung bereit – Prometheus verkauft nicht direkt an Endkunden. Geschäftsführer Reiserer erklärt: *„Unser Prometheus Managed Desktop reduziert die TCO eines IT Arbeitsplatzes im Schnitt um 50% - das sind starke Argumente in schwierigen Zeiten“.* Besonders entgegenkommen dürfte den Wiederverkäufern, dass der Kunde hier keine Investition in Lizenzen, Umstellungen o.ä. hat – das ist echte Dienstleistungsfltrate.

Die Teilnahme am Messefrühstück ist kostenfrei, Anmeldungen nimmt Frau Susanne Lautenbach unter susanne.lautenbach@prometheusgmbh.de entgegen.



Über Prometheus GmbH

XPertLink ist die Marke der Prometheus GmbH zur schnellen Besetzung von IT Projekten mit qualitätsgesichertenfreiberuflichen Experten. XPertLink arbeitet nur direkt und bietet nur freiberufliche Experten - keine Kettengeschäfte. XPertLink besetzt offene Positionen innerhalb von 24 h und legt dabei die Konditionen sowie die eigene Vermittlerprovision offen. Das ist fair und sorgt für bessere Qualität im Projekt. www.xpertlink.de

Die Prometheus GmbH ist ein seit 2001 europaweit tätiger IT-Dienstleister, der ausschließlich für Wiederverkäufer wie Systemintegratoren, Hardware- und Software-Hersteller und Systemhäuser tätig ist. Das Unternehmen unterstützt seine Kunden beim Management von externen Ressourcen und stellt freiberufliche Experten zur kurzfristigen Projektbesetzung in den Bereichen Security, Administration, Projektmanagement, Virtualisierung und Softwareverteilung. Desweiteren unterstützt das Unternehmen mit seiner flächendeckenden Service-Infrastruktur Outsourcing-Projekte und führt Rollouts durch.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development. Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia, Wien und Zürich.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt XPertLink:

Presseabteilung
Stahlgruberring 32
81829 München
Tel: +49-89-451875-77
Fax: +49-89-451875-10
Email: info@xpertlink.de
<http://www.xpertlink.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>