



Pressemitteilung 03-11-2010

## **Solarenergie-Projekte in Malta**

### **Lunchbriefing der Republik Malta mit Schwerpunkt „Umwelttechnik, Erneuerbare Energien“ am 14. April 2010 in Karlsruhe**

Valletta - München - Karlsruhe, März 2010

Während es hierzulande in der Solarwirtschaft derzeit nur Hiobsbotschaften zu vermelden gibt und die Einspeisepreise stetig sinken, wurde in Malta gerade die Eröffnung des ersten Solarparks gefeiert.

Die Zeichen im kleinsten EU-Land Malta stehen auf Erneuerbare Energien. Bisher ist Malta's Stromproduktion zu nahezu 100% abhängig von importiertem Öl. Das muss sich schnell ändern, wenn das Land sein Ziel, bis 2020 10 % Strom aus erneuerbaren Energiequellen zu beziehen, erreichen will. Deshalb steht das Thema ganz oben auf der Agenda von Lawrence Gonzi's Regierung. Seine angekündigten Maßnahmen im Bereich Solarenergie bieten auch internationalen Anbietern interessante Geschäftschancen. Alle Dachflächen auf öffentlichen Gebäuden sollen mit PV Systemen ausgestattet werden, und Industriebetriebe, die ihr Dach mit Photovoltaik bestücken, bekommen 50 % der Investitionskosten über EU-Fonds erstattet.

Um diese und andere Projekte, die Malta im Bereich Erneuerbare Energien angestoßen hat, vorzustellen, veranstaltet das Deutschlandbüro der staatlichen Wirtschaftsförderung Malτας in Zusammenarbeit mit dem Honorargeneralkonsulat für Malta und der IHK Karlsruhe am 14. April 2010 ein LunchBriefing, zu dem alle interessierten Unternehmen der Region eingeladen sind. Die Experten aus Malta informieren über Geschäfts- und Investitionsmöglichkeiten, Erfahrungen von in Malta ansässigen deutschen Unternehmen, und über konkrete Investitionsprojekte in den Bereichen Erneuerbare Energien, Umwelttechnik und Forschung und Entwicklung.

Das englischsprachige EU-Land Malta gilt noch immer als Geheimtipp unter den europäischen Wirtschaftsstandorten. Mit seiner zentralen Lage im Mittelmeer, seiner Zugehörigkeit zur Euro-Zone und Schengen und den traditionell sehr engen Wirtschafts- und Handelsbeziehungen zu den Ländern Nordafrikas, bietet es einen optimalen Zugang zu den Wachstumsmärkten in Ägypten, Tunesien, Marokko oder Libyen.

**Unternehmen oder Journalisten können sich für das Lunchbriefing kostenlos anmelden und das Programm oder konkrete Investitionsprojekte abrufen unter:**

**Telefon: +49-89-3090-488-32 oder Email: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)**



Die englischsprachige Inselrepublik Malta schreibt bereits seit Jahrzehnten eine einzigartige Erfolgsgeschichte. Über 3000 internationale Unternehmen haben in Malta investiert, darunter nicht nur Global Player wie Lufthansa Technik oder Playmobil, auch zahlreiche deutsche Mittelständler, wie beispielsweise das Heidelberger Unternehmen ProMinent Dosiertechnik GmbH, nutzen die Standortvorteile für sich. Wirtschaftliche und politische Stabilität, die Nähe zu den Wachstumsmärkten Nordafrikas, nahezu keine Kriminalität, überdurchschnittliche Produktivität bei wettbewerbsfähigen Arbeitskosten - mit einem durchschnittlichen Brutto-Jahresgehalt von 13.000 Euro und nur 10 % Sozialversicherungsbeiträgen - und niedrige Gemeinkosten sind stabile Grundlagen, auf denen viele Erfolgsgeschichten aufbauen. Hinzu kommen die attraktiven steuerlichen Rahmenbedingungen (nur 5 % Nettosteuer auf Unternehmensgewinne) und der hohe Beliebtheitsgrad deutscher Arbeitgeber in Malta.

Bei der Planung und Durchführung des Business Forums wurde Malta Enterprise durch die Inline Sales GmbH unterstützt.

Bereits seit mehreren Jahren unterstützt die Inline Sales GmbH zahlreiche Regierungen, Botschaften, Konsulate und ausländische Wirtschaftsförderungs-Gesellschaften beim Aufbau von Unternehmen in Europa. Die Inline Sales bietet durch diese Kooperationen auch deutschen Unternehmen eine interessante Plattform in viele Auslandsmärkte. Gerade die Verknüpfung von wirtschaftlichen Interessen auf Basis von politischen Beziehungen hat sich als sehr erfolgreich herauskristallisiert.

#### **Über Malta Enterprise**

Malta Enterprise ist die staatliche Agentur für die Förderung ausländischer Investitionen und industrieller Entwicklung in der Republik Malta. Die Aufgabe von Malta Enterprise ist es, zum einen die Wettbewerbsfähigkeit Maltas zu erhöhen und zum anderen ein adäquates Umfeld für erfolgreiche Unternehmenstätigkeit in Malta zu schaffen. Malta Enterprise bietet - kostenfrei - Unterstützung und Beratung für alle, die mehr über die zahlreichen Geschäfts- und Investitionsmöglichkeiten auf der Insel Malta erfahren wollen. Darüber hinaus bietet Malta Enterprise Anlegern den bestmöglichen Service vor, während und nach der Entscheidung, eine Geschäftstätigkeit in Malta aufzunehmen.

#### **Über Inline Sales GmbH**

Die Inline Sales GmbH, mit Sitz in München, ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen, für Regierungen, Konsulate und Wirtschaftsförderungs-Gesellschaften aus der ganzen Welt den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als qualifiziertes INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen und Vertriebsbüros der Gruppe befinden sich in vielen Ländern in Europa, USA, Asien und Afrika.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Reed Elsevier oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.



Kontakt Inline Sales GmbH:  
Presseabteilung  
Hermann-Schaller-Strasse 24  
81825 München  
Tel: +49-89-3090-488-32  
Fax: +49-89-3090-488-42  
[presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)  
<http://www.inline-sales.com>