

TAROX-Partner Comodo kreiert „All inclusive Security“ mit neuer UTM Appliance

08.12.2014

Korugan sichert IT-Tiefenverteidigung

Die kürzlich besiegelte Zusammenarbeit für bestmögliche IT-Sicherheit zwischen TAROX und Technologieführer Comodo konkretisiert sich schon jetzt durch weitere praktische Lösungen: Mit Korugan steht nun für Partner eine Appliance für Unified Threat Management (UTM) zur Verfügung, die künftig über ein Konzept der IT-Tiefenverteidigung als „All inclusive Security“ auf Netzwerkebene alle internen Geräte und Endpoints schützt. Die zentrale Steuerung funktioniert mithilfe einer webbasierenden Benutzeroberfläche. Alle Korugan-Komponenten sind Eigenentwicklungen von Comodo, und die zum Patent angemeldete Containment-Technologie ist integriert. Alle Security-Leistungen sind mit einer Lizenz abgegolten – Support, Firmware und Signatur-Updates inklusive.

„Korugan ist ein einzigartiges Produkt auf dem deutschen IT-Security-Markt. Hierzulande für den Vertrieb in Systemhäusern und im Fachhandel mit TAROX zu kooperieren, freut uns sehr, denn damit ist eine große Nähe gegeben“, betont Karl Hoffmeyer als Senior Channel Sales Manager für die DACH-Region bei Comodo. TAROX-Vertriebschef Christos Golias stellt den Kundennutzen heraus: „Mit der neuen UTM Appliance-Serie sind Unternehmen jeder Größe in der Lage, ihre Netzwerke vor digitalen Angreifern abzuschotten. Insbesondere das unternehmensfreundliche, All Inclusive Lizenzierungskonzept und die hochwertige Rund-um-Sicherheit des Technologieführers Comodo hat uns überzeugt.“ Beide hatten den jüngst geschlossenen Kooperationsvertrag vorbereitet, nach dem im Bündnis zum Vertriebsstart die drei Module aus End-point Security Manager (ESM), Mobile Devices Management (MDM) und eben Appliances für Unified Threat Management (UTM) vermarktet werden.

Korugan beinhaltet als Lösung eine hochperformante Firewall, ein Network IPS/IDS-System, eine „Best of Breed“-Antivirus-Engine mit Echtzeit-Updates, VPN-Funktionalität, E-Mail-Protection und Anti-Spam, erweitertes Web Content Filing, Hot Spot Security und Traffic Shaping. Mit Korugan lassen sich sowohl LAN-Nutzer wie Mobile-User und auch Server effizient vor digitalen Bedrohungen schützen. Die Lösung kombiniert

Pressemitteilung

verschiedene Mechanismen miteinander, um das Netzwerk hochsicher abzuschirmen, und ist als Software oder Hardware-Appliance erhältlich. Bei der Konfiguration unterschiedliche Sicherheitszonen mit individuellen Richtlinien einrichten.

Über das von Comodo entwickelte Korugan User Interface (UI) sind gewünschte Einstellungen schnell, einfach und intuitiv umzusetzen. Traffic Shaping ist sichergestellt, indem minimale und maximale Bandbreitenauslastungen, Priorisierungen und weitere Regeln festgelegt werden. Zusätzlich steht Administratoren eine „Log Collector“-Applikation zur Verfügung, mit der sie Logs und Reports auf Windows- oder Linux-basierten Servern abspeichern können. Such- und Filterfunktionen erleichtern die Auswertung und generieren Schlüsselgrafiken. Diese können User als optischen Überblick etwa zum höchsten Bandbreitenverbrauch oder für meistbesuchte Websites darstellen. Korugan ermöglicht über die Option „Hot Spot“, dass der Zugriff von Gästen und über WLAN eingeloggte Nutzer abgesichert vonstattengeht. Dies geschieht mittels Login Page Management und SMS-Authentifizierung.

Die Preisgestaltung hält Comodo einfach und transparent: Alle Services sowie der Support sind in einer Lizenz enthalten - inklusive aller Firmware- und Signatur-Updates. Außerdem erhalten Neukunden eine Jahreslizenz der „Business Endpoint Security Manager Suite“ kostenlos dazu. In Deutschland ist Korugan über den Vertriebspartner TAROX erhältlich.

Ansprechpartner:

TAROX AG, Christos Golias, Vertriebsleiter
Tel. 0231-98 98 0- 391,
E-Mail: christos.golias@tarox.de

Unternehmensprofil

TAROX gehört im deutschsprachigen Raum zu den führenden IT-Anbietern ganzheitlicher Lösungen und Produktfamilien. Im Dienst unserer Auftraggeber entwickeln und ordern wir seit mehr als 20 Jahren die richtige Hardware und Software zur passenden Infrastruktur. Schnell, aktuell und preiswert.

Unser Ziel: Informationen als wichtige Ressource in Unternehmen sollen bestmöglich fließen und reibungslose Geschäftsprozesse beschleunigen.

Zu unseren Kunden zählen Systemhäuser, Fachhändler, Anwender in B-to-B-Branchen und in Behörden. Zahlreiche Auszeichnungen und Zertifizierungen zeigen die Zufriedenheit von Lieferanten, Partnern, Abnehmern und Fachgremien.

TAROX ist inhabergeführt, souverän in der Auswahl aller Produkte und am Firmensitz im westfälischen Lünen mit Entwicklungslaboren und der Fertigung präsent. An unserem zentralen Standort sind Produkte zeitnah im „Built to Order“-Verfahren hergestellt und zügig im deutschsprachigen Raum ausgeliefert. Als Hersteller im OEM-Status entstehen bei TAROX hochwertige Produkte unter der Eigenmarke sowie für Fachhändler auch als Privat Label. Zu unserem Produktportfolio gehören Server, Workstations, Desktops, Tablets und Notebooks. Unsere Techniker setzen auf moderne Verfahren und innovative Technologien. Als Vertriebsgesellschaft liefert TAROX alle Produkte der weltweit führenden Hardwarehersteller.

Mit Spezialisten am Puls der IT-Entwicklungen ermitteln wir frühzeitig die Nachfrage aktueller und künftiger Absatzmärkte, leisten Unterstützung für wirtschaftlich und technologisch sinnvolle Investitionen und erschaffen sichere Lösungen und profitable Geschäftsmodelle. Die Wertschöpfung bei Lieferanten, Partnern und Kunden ist unser Ziel.

Alle Leistungen unserer Unternehmensgruppe basieren auf den fünf Säulen unseres eigenen Know-hows aus Consulting, Data, Distribution, Machine, Services. Fachlich bestens aus- und fortgebildete Mitarbeiter stellen stets unser größtes Potenzial. Für Komplettlösungen greifen Teams unseres ganzheitlich agierenden Geschäftsbereichs „Smart Business“ auf die fünf TAROX-Kompetenzfelder zu. So entstehen sich ideal ergänzende IT-Systeme für einen modernen Mittelstand.
www.tarox.de

Weitere Informationen

TAROX Aktiengesellschaft

Stellenbachstr. 49-51
44536 Lünen

www.TAROX.de

Christos Golias
Vertriebsleiter

Telefon 0231 98 98 0- 391
Telefax 0231 98 98 0- 174