

Pressemitteilung 04-02-2009

Spanien und Portugal - attraktive Wirtschaftsregion mit aussichtsreichen Umsatzpotentialen für deutsche Unternehmen

ORTA CONSULTANTS und Inline Sales GmbH intensivieren Kooperation

Valencia - München, April 2009

Einige Fakten - Wussten Sie schon?

- Spanien hat ein Wissenschafts- und Innovations-Ministerium ins Leben gerufen, um ein Keyplayer und Innovateur im internationalen Vergleich zu werden. Dazu gehören unter anderem die Branchen: erneuerbare Energien, Biotechnologie, Healthcare, Wasseraufbereitung, Transport und Verkehr, Maschinenbau, Aerospace und Engineering
- Unter den größten Importeuren der Welt ist Spanien bereits auf einem der vorderen Plätze
- Die wichtigsten Einfuhrprodukte in Spanien sind: Maschinen, Treibstoffe, Chemie, Food, FMCG, Mess- und Kontroll-Instrumente
- Der Biotechnologie Sektor in Spanien ist der am schnellst wachsende Sektor in Europa und Nordamerika.
- Spanien erneuert sein Bahnnetz grundlegend und gehört nach Fertigstellung zu den Ländern mit den innovativsten Schienennetzen weltweit
- Der Maschinen- und Werkzeug-Markt in Spanien hat eine führende Rolle in der Entwicklung Umwelt freundlicherer Maschinen weltweit eingenommen
- In Spanien werden in den nächsten zwei Jahren die meisten Supermärkte in der gesamten EU eröffnet
- Die spanische Elektronik-Branche steigert ihre Hardware-Importe um jährlich zweistellige Wachstumsraten
- Spanien verfügt über eines der größten Golfplatz Netzwerke in ganz Europa
- Im Jahre 2020 wird fast ein Viertel der Bevölkerung in Spanien (ca. 8 Millionen Menschen) über 60 Jahre alt sein
- Als anerkannter Altersruhesitz wird Spanien in 50 Jahren mit die älteste Bevölkerung der Welt haben
- Spanische Importe im Bereich Healthcare steigen von Jahr zu Jahr stetig an
- Zahlreiche neue Krankenhäuser sind im Bau, um den gestiegenen Anforderungen einer wachsenden und überalternden Bevölkerung Rechnung zu tragen
- Die Mehrzahl der spanischen Bevölkerung ernährt sich nicht mit ökologischen Produkten, da sie weitestgehend nicht vorhanden sind auf dem Markt
- Nahezu 90% der Bevölkerung erwarten umfassende Lösungen für Energie-Ersparnis in ihrem privaten Bereich
- Spanien leidet unter akutem Wassermangel

Um diesen Trends Rechnung zu tragen, hat die Münchner Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, bereits in 2008 eine Kooperation mit der ORTA CONSULTANTS International Commercial Management mit Sitz in Valencia, Spanien geschlossen. Ziel der Zusammenarbeit ist die Bereitstellung von umfassenden Marketing- & Vertriebsleistungen für deutsche Unternehmen, die im spanischen Markt ihre Geschäftstätigkeit erweitern wollen.

Chancen für deutsche Unternehmen In Spanien und Portugal bestehen in zahlreichen Branchen wie zum Beispiel Wassermanagement, alternative Energien, Luft- und Raumfahrt-Technik oder Informations- und Kommunikationstechnologien. Diese Sektoren weisen ein konstantes Wachstum in den letzten Jahren in Spanien auf.

Guillermo Orta, geschäftsführender Gesellschafter der ORTA CONSULTANTS dazu: *„Think global, but strictly act local. Wir helfen deutschen Unternehmen, mit unseren lokalen Vertriebsaktivitäten langfristigen Geschäftserfolg in Spanien zu generieren.“*

Die ORTA CONSULTANTS International Commercial Management ist seit vielen Jahren auf zwischenstaatlichen Handel und ausländische Direktinvestitionen spezialisiert. ORTA betreut sowohl Unternehmen als auch ausländische Regierungen bei der Marktbearbeitung in Spanien. ORTA hat in der Vergangenheit weltweit operierende Marktführer sowie viele mittlere und auch kleine Unternehmen beim Vertriebsaufbau in Spanien begleitet. Dabei wurden Unternehmen aus den Branchen Pharmazie, Kosmetik, Healthcare, Maschinenbau und zahlreichen anderen Branchen erfolgreich und langfristig im spanischen Markt implementiert. Darüber hinaus unterstützt ORTA erfolgreich die Regierungen aus Wales, UK, Deutschland und Thailand bei zahlreichen Aufgabenstellungen.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia und Wien.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Deutschland

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

Email: presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>