

Pressemitteilung 11-02-2008

SaaS – Software as a Service – nur ein Hype oder eine echte Chance für Unternehmen?

SaaS Spezialist Intuitive Objects Software GmbH bietet kostenloses Seminar für Unternehmen aus den Branchen Kommunikation, Media, Call Center & Verlage

München, November 2008

Die Intuitive Objects Software GmbH, Microsoft Gold Partner und Spezialist für das Entwickeln von Applikationen auf Basis von SaaS und Microsoft SharePoint Portal bietet Ende November ein kostenloses Tagesseminar in München mit dem Titel:

SaaS – Software as a Service – nur ein Hype oder eine echte Chance für Unternehmen?

Das Seminar zeigt interessierten Anwendern Einsatzmöglichkeiten, Ausbauszenarien und Risiken von SaaS Applikationen im täglichen Geschäftsumfeld.

Das Seminar spricht vornehmlich Unternehmen aus den Bereichen Kommunikation, Media, Callcenter und Verlage an.

Das Seminar bietet den Teilnehmern folgende Informationen und Diskussionsgrundlagen:

- Was ist SaaS? Wie verändert es unsere Geschäftsumgebungen?
- Wie sehen aktuelle SaaS Beispiele in der Praxis aus?
- Welche SaaS Strategie ist für mein Unternehmen sinnvoll?
- Welche Services sind besonders gut für SaaS geeignet?
- Benötige ich ein großes Datacenter, um SaaS Applikationen fahren zu können?
- Worin bestehen die Risiken beim Einsatz von SaaS und wie kann ich sie minimieren?
- Gibt es wirklich erfolgreiche SaaS Modelle? Wie funktionieren Sie?

Es gibt zahlreiche erfolgreiche SaaS Modelle. Wir zeigen Ihnen die Vorteile.

Darüber hinaus werden die Teilnehmer erfahren, wie sich der Einsatz von Microsoft Sharepoint Portal auf KMUs in beträchtlicher Weise positiv auswirken kann. Ein kleines Hands-on-Training ist ebenfalls in das Seminar integriert.

Da die Anzahl der Seminarplätze begrenzt ist, melden Sie sich noch heute an unter:

presse@inline-sales.com

Intuitive Objects ist darauf spezialisiert, Consulting Services im Bereich SharePoint Lösungen anzubieten. In der Vergangenheit hat Intuitive Objects angepasste Kundenlösungen implementiert und beraten - auf Basis von SharePoint Portal Server 2003, Windows SharePoint Services und SharePoint 2007. Das Team von Intuitive Objects hat Erfahrung im Aufbau von komplexen SaaS Lösungen in Intranet-Portalen und im Aufbau von kollaborativen Lösungen.

Das Sharepoint Portal Team von Intuitive Objects bietet folgende Dienstleistungen:

- Sharepoint Customization und Branding
- Anpassung und Entwicklung von Services auf dem Sharepoint Portal Server
- Daten-Migration, um die Daten für Sharepoint verfügbar zu machen
- Sharepoint Remote Support und Konfiguration
- Migration von Windows Sharepoint Services nach MOSS 2007

Intuitive Objects bietet das komplette Consulting von der Planung über das Design bis hin zur Implementierung von SharePoint Lösungen. Das SharePoint Consulting Team hilft bei der Definition und Analyse aller Anforderungen und führt die Kunden durch alle technischen Voraussetzungen für den Aufbau einer Unternehmens-Lösung.

Die momentanen Projekte auf Basis von Microsoft Office Sharepoint Server 2007:

- Entwicklung eines SaaS Portals basierend auf MOSS
- Intranet Mitarbeiter Management Portal mit Workflow Integration in MOSS

Über Intuitive Objects Software GmbH

Intuitive Objects wurde 1997 von Technologie-Spezialisten aus den Bereichen Industrielle Automation, Prozess-Automation und Unternehmensentwicklung gegründet. Ziel war die Bereitstellung von intuitiven IT Lösungen. Das weltweite Hauptquartier von Intuitive Objects befindet sich in Chennai, Indien. Um der wachsenden Anzahl europäischer Kunden Rechnung zu tragen, wurde die Intuitive Objects GmbH in Düsseldorf, Deutschland gegründet. Als zertifizierter Microsoft Partner (seit 2003) und zertifizierter Microsoft Gold Partner (seit 2005) bietet Intuitive Objects Lösungen, die aus einer Kombination von Innovation, Technologie und tiefgreifendem Prozess-Know-How höchsten Qualitätsansprüchen Stand halten. Viele zufriedene Kunden der Intuitive Objects, die bereits über Jahre die innovativen Lösungen der Intuitive Objects in ihren Systemumgebungen zum Einsatz bringen, sind ein qualitativer Beweis dafür.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, Sofia und Wien. Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services. In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt Intuitive Objects Software GmbH:

Herr Hariraj Narasimhamurthy
Ludwig-Erhard-Weg 6
42579 Heiligenhaus
Tel: +49-179-680-3715

Email: info.de@intuitive-objects.com
<http://www.intuitive-objects.com>¹

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42

Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>

¹ Alle eingetragenen Marken sind Eigentum der jeweiligen Firma.