



Pressemitteilung 11-01-2006

Storewiz Inc. vermeldet weiteren Durchbruch bei der Kompression von Storage

Inline Sales GmbH verantwortlich für den Vertriebsaufbau von Storewiz in Zentral-Europa

München, November 2006

Jedes Jahr wächst das Datenaufkommen in den Unternehmen um durchschnittlich 30 bis 50 %. Die Kosten entwickeln sich dementsprechend. Die Storewiz Inc., Spezialist für Produkte im Bereich Speicherkomprimierung, entwickelt Lösungen, um diesem Trend entgegenzuwirken. Im Vordergrund stehen Anwendungen rund um das Thema transparente, „on the fly“ Komprimierung. Mit Lösungen von Storewiz können speicherintensive Organisationen ihre Kosten für Datenspeicherung um 80% senken.

Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Vertriebsoutsourcing und Interimsmanagement zeichnet sich verantwortlich für den Vertriebsaufbau von Storewiz in Zentral-Europa. Ziel ist die Neukundengewinnung und Umsatzgenerierung in den Branchen Automotive, Banken, Versicherungen und Chemie/Pharmazie. Die Inline Sales GmbH unterstützt im Vertrieb durch die Bereitstellung von Senior-Key-Account-Ressourcen.

Die Storewiz Inc. wurde von einem Team von Experten mit langjährigen Erfahrungen im Bereich der Datenspeicherung gegründet. Die Entwickler rekrutieren sich aus namhaften Unternehmen wie EMC, ECI Telecom, Amdocs, ECTel, Comverse Systems und Check Point Technologies. Hauptmotivation war die Bereitstellung von Lösungen, um den schnell wachsenden Anforderungen der Speicherindustrie sowie der Kunden Rechnung zu tragen.

Das Hauptprodukt der Storewiz Inc. ist die Storewiz STN-5000™ - eine Appliance, die zwischen den Rechenzentrums-Servern und dem IP-Netzwerk per „plug & play“ installiert wird. Die STN-5000™ passt sich in jedes proprietäre Storage Array oder an konventionelle File Server Systeme an. Der Vorteil liegt in der innovativen, neuartigen Kompressions-Technologie.

„Mit dem Einsatz einer Realtime Kompressionstechnologie, die völlig transparent zu der bestehenden IT-Umgebung ist, ermöglicht Storewiz Firmen, die ein hohes Speicheraufkommen haben, ihre Datenspeicher-Kapazität um 100-200% zu erhöhen - transparent und on demand - ohne auch nur eine einzige Disk zu installieren. Das Produkt wurde schon in zahlreichen Unternehmen wie zum Beispiel Texas Instruments mit überaus positiven Erfolgen zum Einsatz gebracht“, so Jacky Shoshan, Vice President EMEA Regional Sales, Storewiz, Inc.



Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT und Telekommunikation etablieren. Mit Niederlassungen in Europa, USA & Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren - gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:
www.storewiz.com oder www.inline-sales.com

Über Storewiz

Die Storewiz Inc. mit Hauptsitz in Gaithersburg, Maryland, USA ist ein führender Anbieter von Lösungen im Bereich Speicherkomprimierung. Mit Storewiz-Lösungen können Unternehmen ihr Speicheraufkommen verkleinern und somit die Kosten in Netzwerk-Umgebungen dramatisch senken. Die Storewiz Inc. ist Mitglied der Storage Networking Industry Association (SNIA) und hält eine ISO 9001:2000 Zertifizierung. Lösungen von Storewiz sind bei namhaften Unternehmen wie zum Beispiel Texas Instruments oder Israel Aircraft Industries im Einsatz.

Über Inline Sales

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der international operierenden Inline Sales Gruppe, London. Die Inline Sales GmbH, verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebsoutsourcing und Interims-Management. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in Wien, Zürich, London, Paris, Boston & Shenzhen.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Mühlweg 2a

82054 Sauerlach

Tel: +49-8104-88995-80

Fax: +49-8104-88995-85

Email: presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>