

**Wir verbinden,
was zusammen gehört.**

Und das seit 1969.

Verstärken Sie unser Team.

Zur Stärkung der Vertriebsaktivitäten im südlichen Baden-Württemberg und der Schweiz suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt außendienstliche Unterstützung.

Vertriebsmitarbeiter Elektrotechnik im Außendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen den Vertrieb der gesamten Produktpalette in den Bereichen Steckverbinder, Elektromechanik und Kabelkonfektionen im südlichen Baden-Württemberg und der Schweiz.
- Durch aktive Betreuung arbeiten Sie an einer langfristigen Kundenbindung und entwickeln Strategien für Bestandskunden.
- Im definierten Vertriebsgebiet akquirieren Sie proaktiv neue Kunden.
- Sie unterstützen die Kunden partnerschaftlich im Rahmen von Projekten/Entwicklungen.
- Sie sind die technische Schnittstelle zwischen Kunden und internen Bereichen sowie vor-handenen Herstellern/Lieferanten.
- Auf Messen und bei den Kunden vor Ort präsentieren Sie fachmännisch die Produkte.

Ihr Profil

- Idealerweise haben Sie ein abgeschlossenes Studium im Bereich Elektro- oder Nachrichtentechnik oder sind alternativ Techniker oder Meister der Elektrotechnik mit Berufserfahrung.
- Sie haben Branchenkenntnisse in den Bereichen Steckverbindungen, Elektromechanik oder Kabelkonfektionen.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse. Französisch und Italienisch wären von Vorteil.
- Sie zeichnen sich durch unternehmerisches Denken und Durchsetzungsvermögen aus.
- Sie sind ehrgeizig, in Verhandlungen geschickt und ergebnisorientiert.
- Sie bringen ein hohes Maß an Selbstständigkeit und Motivation mit, haben eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und treten souverän und freundlich dem Kunden gegenüber auf.

Unser Angebot

- Eine anspruchsvolle und spannende Position bei einem Traditionsunternehmen.
- Vertrieb von Premiumprodukten, in einem gut eingeführten Gebiet.
- Unterstützung bei der Termin- / Tourenplanung und Angebotserstellung durch den Innendienst.
- Sehr gutes, mittelständisch geprägtes Unternehmensklima.
- Attraktives Gehaltspaket mit Zusatzleistungen.
- Moderne Arbeitsausstattung für Ihr Homeoffice.
- Einweisung in die Unternehmensabläufe sowie ausführliche Einarbeitung in die Aufgaben in der Firmenzentrale in Neckarsulm.
- Regelmäßige Produktschulungen und tätigkeitsbezogene Weiterbildungsangebote.
- Freiraum für Entscheidungen und berufliche Entfaltung.
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.

In dem mittelständischen, familiär geführten Unternehmen Börsig schätzen die über 180 Kolleginnen und Kollegen die Zusammenarbeit in flachen Hierarchien an fünf Standorten.

Als etablierter Vertragshändler von Premium-Herstellern verkaufen wir in über 50 Ländern elektromechanische Bauteile an B2B-Kunden. Unser Anspruch: Die beste Qualität zu einem guten Preis für unsere Kunden.

In unserem Unternehmen sind Sie beruflich zu Hause. Wenn Sie uns unterstützen wollen, senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltswunsch (Bruttogehalt) und dem frühest möglichen Eintrittstermin per E-Mail an bewerbung@boersig.com



Börsig GmbH Electronic-Distributor

Damir Baric, Personalleiter
Sigmund-Loewe-Straße 5
74172 Neckarsulm
T +49 7132 9393-32
E bewerbung@boersig.com

Herr Baric freut sich auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Gerne können Sie ihn bei Fragen zu Ihrer Bewerbung kontaktieren.

www.boersig.com

