



Pressemitteilung 08-04-2007

Inline Sales GmbH wird eine Aktiengesellschaft (AG)

Grundlage für weiteres Wachstum der Inline Sales International Group geschaffen

München, August 2007

Die Gesellschafter der Inline Sales GmbH, Grünwald, haben auf der letzten Gesellschafterversammlung vom 23. Juli 2007 die Umwandlung der Inline Sales GmbH in eine Aktiengesellschaft beschlossen. Dieser Schritt ist für den Marktführer in den Bereichen Vertriebsoutsourcing, Interimsmanagement, Marketing-Services und Vertriebscoaching eine wichtige Grundlage für weiteres, nachhaltiges Wachstum.

„Die Umwandlung der Inline Sales GmbH in eine Aktiengesellschaft ist für uns die logische Grundlage für weiteres Wachstum. Gerade im Hinblick auf unsere internationale Struktur wird uns die AG viele Handlungsmöglichkeiten eröffnen. Darüber hinaus haben wir einen Grundstein für Unternehmensbeteiligungen sowie Mitarbeiterbeteiligungen in Form von Aktien gelegt,“ so Frank Sattler, geschäftsführender Gesellschafter der Inline Sales GmbH.

Die Inline Sales GmbH, zentral-europäischer Ableger der Inline Sales International Group, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

Neben intensiven Beratungs- und Coaching-Dienstleistungen in Marketing und Vertrieb bietet die Inline Sales in Modulen alle Bestandteile der Wertschöpfungskette in Marketing und Vertrieb als frei verfügbare Ressourcen an. Zeitlich und örtlich flexibel stehen Funktionalitäten wie Helpdesk, Inbound/Outbound Telemarketing, Key Account Management oder Interimsmanagement auf Geschäftsführer und Vorstandsebene zur Verfügung. Der Kunde bucht die Ressource wann immer er sie braucht und kann sie nach Belieben skalieren. So kann er die Vertriebsressourcen auf Stunden- oder Tagesbasis flexibel nach anfallendem Workload, Peakzeiten oder eigener Organisationssituation einsetzen. Das Pensum und den Zeitrahmen bestimmt der Kunde. Das garantiert den Überblick und die volle Kostenkontrolle. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.



Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Weitere Vertriebsbüros bestehen in Wien, Zürich und Shenzhen.

Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt Inline Sales International Group in Zentral-Europa:

Inline Sales GmbH

Herr Sebastian Naumann

Mühlweg 2a

82054 Sauerlach

Tel: +49-8104-88995-80

Fax: +49-8104-88995-85

Email: presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>