

Attraktives Trade-In-Programm TAROX und D-Link machen Switches „grün“

Lünen, 27.10.2008

In enger Zusammenarbeit mit D-Link bietet TAROX exklusiv als einer von nur zwei Distributoren in ganz Deutschland die Möglichkeit mit Hilfe der „Green Ethernet Trade-In Promotion“ hohe Rabatte zu realisieren. Fachhändler, die bei ihren Kunden alte Netzwerkkomponenten gegen die aktuellen D-Link Green Ethernet Switches austauschen, kommen in den Genuss dieses Vorteils.

„Alle TAROX Fachhandelspartner erhalten im Rahmen dieses Trade-In-Programms bei drei Modellen der D-Link Green Ethernet Switches aus der DGS-1200er Serie einen Rabatt von bis zu 30%“, erläutert Andreas Oelenberg, Produktmanager D-Link bei TAROX. Vor allem die erheblichen Einsparpotentiale für den Endkunden sieht Oelenberg als herausragende Vorteile: „Die Investitionskosten dieser Switches amortisieren sich schnell, da sie gegenüber herkömmlichen Gigabit-Switches bis zu 32% weniger Strom verbrauchen. Somit werden die Betriebskosten erheblich gesenkt“. Oelenberg sieht intelligente und ökologische Switches auf dem Vormarsch. „Angesichts steigender Energiekosten wird dieser Aspekt immer wichtiger. Die geringere Wärmeabgabe und die damit verbundene höhere Lebensdauer ist ein zusätzlicher positiver Nebeneffekt. Und dies alles ohne Einbußen bei Leistung und Funktionalität!“, ergänzt der TAROX-Produktmanager weiter.

Die „grünen“ Switches mit Energiesparfunktion werden derzeit ausschließlich über D-Link angeboten. Der Hersteller hat seine drei Smart Managed Gigabit Switches DGS-1216T, DGS-1224T und DGS-1248T mit

Weitere Informationen

TAROX Systems & Services GmbH

Stellenbachstr. 49-51

44536 Lünen

www.tarox.de

Jochen Ramm

Leitung Marketing

Telefon 0231 98 98 0 – 394

Telefax 0231 98 98 0 – 176

E-Mail jochen.ramm@tarox.de

Public Relations

Interemotion AG,

Stellenbachstr. 49-51, 44536 Lünen

„Köpfchen“ ausgestattet: Sie stellen für jeden Port automatisch fest, wie hoch der Datenverkehr auf den einzelnen Ports ist, und passen die Energiezufuhr dementsprechend an. Zusätzlich erkennen sie die verwendete Kabellänge und regulieren die Stromstärke hiernach. Das spart Kosten und schont das Gerät.

Alle Endkunden, die ihre Gigabit-Technologie aktualisieren möchten, erhalten die D-Link Geräte bis zum 31. Dezember dieses Jahres über ihren TAROX Fachhändler zum Rabattpreis. Die Teilnahme am Trade-In-Programm ist für den Fachhändler unkompliziert. Er übersendet lediglich ein Stilllegungsformular über die alte Hardware an TAROX und bestellt im nächsten Schritt die neuen Switches zu den attraktiven Trade-In-Konditionen. Weitere Informationen erhalten alle TAROX Fachhandelspartner über andreas.oelenberg@tarox.de.

Unternehmensprofil

Die TAROX Unternehmensgruppe (www.tarox.de) mit Hauptsitz in Lünen/NRW gehört zu Deutschlands führenden System-Herstellern und definiert sich als **Hersteller** und **Distributor** für das moderne Systemhaus.

Die TAROX PREMIUM **Distribution** bietet ein ausgewähltes und beratungsintensives Netzwerk- und Peripherie Produktsortiment.

Der **Hersteller** TAROX bietet im BTO-Verfahren qualitativ hochwertige Server, Blade Center, Workstation-, Desktop-, Media- und mobile Systeme. TFT-Displays und Projektoren ergänzen die Produktfamilien. Das OEM-Fulfilment-Service und Supply Chain Management by TAROX runden die Leistung des **Herstellers** ab.

Das **TAROX Businessmodell** vereint komplexe Distributionsleistungen mit hochwertigen Systemtechnologien

Weitere Informationen

TAROX Systems & Services GmbH
Stellenbachstr. 49-51
44536 Lünen

www.tarox.de

Jochen Ramm
Leitung Marketing

Telefon 0231 98 98 0 - 394
Telefax 0231 98 98 0 - 176
E-Mail jochen.ramm@tarox.de

Public Relations

Interemotion AG,
Stellenbachstr. 49-51, 44536 Lünen

(TAROX PC-, NB und SERVERSYSTEME), um nahezu jedem Businessanspruch der gewerblichen Kundschaft gerecht zu werden. Das TAROX Businessmodell eröffnet dem zeitgemäßen Systemhaus den Zugang auf einen **VOLLSORTIMENTER für Systemhausanforderungen**.

Die **TAROX Businesskompetenz** beruht auf drei ineinandergreifenden Bausteinen:

Gezielte (Pre-) Sales Beratung

Effiziente Umsetzung von Projekten

Professionelle Ausführung von Aufträgen

Das visionäre, businesserprobte und zukunftsweisende Geschäftsmodell versetzt seine Kundenpartner in eine zeitgemäße Wettbewerbsfähigkeit.

Hinweis für weitere Informationen

Auf den Internetseiten unter www.tarox.de finden Sie in dem Bereich „News/Presse“ diese und weitere **Pressemitteilungen** sowie vorhandenes **Bildmaterial**.

Weitere Informationen

TAROX Systems & Services GmbH

Stellenbachstr. 49-51

44536 Lünen

www.tarox.de

Jochen Ramm

Leitung Marketing

Telefon 0231 98 98 0 – 394

Telefax 0231 98 98 0 – 176

E-Mail jochen.ramm@tarox.de

Public Relations

Interemotion AG,

Stellenbachstr. 49-51, 44536 Lünen