

Neue Abteilung: TAROX „Consulting & Services“

Lünen, 20.10.2008

Um den IT-Anforderungen der Kunden aus den Bereichen mittelständische Unternehmen sowie öffentliche Auftraggeber zukünftig noch besser gerecht zu werden, hat TAROX eine neue Abteilung innerhalb des Unternehmens positioniert.

Das Team „Consulting & Services“ unter der Leitung von Björn Stapelmann wird insbesondere im Hinblick auf umfangreichere IT-Projekte den Fachhandelspartnern zur Seite stehen, wenn es darum geht, für die gesamte IT-Landschaft eines Unternehmens zukunftssichere Lösungen zu entwickeln und zu implementieren. Dabei werden die Kundenprojekte zunächst anhand der Ausschreibungen oder Anfragen auf ihre Umsetzbarkeit hin geprüft.

Hiernach folgt die Entwicklung eines Lösungskonzeptes, das sich sowohl detailliert an der individuellen Kundenanforderung wie auch an Aspekten der Flexibilität, Performance, Zuverlässigkeit und Energieeffizienz orientiert. Auf dieser Basis entsteht die komplette Planung einer komplexen Infrastruktur mit den jeweils einzusetzenden Hard- und Softwarelösungen, die auch wachsenden IT-Anforderungen gewachsen ist.

Gerade bei anspruchsvollen Projekten können sich die TAROX Fachhandelspartner darauf verlassen, dass die Abteilung „Consulting & Services“ ihnen von der Kundenanfrage über die gemeinsame Bedarfsermittlung vor Ort, das Konzept, die Angebotserstellung und Materialbestellung bis hin zur Umsetzung zur Seite steht. So ist die Realisation größerer IT-Projekte auch für

Weitere Informationen

TAROX Systems & Services GmbH

Stellenbachstr. 49-51

44536 Lünen

www.tarox.de

Jochen Ramm

Leitung Marketing

Telefon 0231 98 98 0 - 394

Telefax 0231 98 98 0 - 176

E-Mail jochen.ramm@tarox.de

Public Relations

Interemotion AG,

Stellenbachstr. 49-51, 44536 Lünen

„kleinere“ Systemhäuser ohne zusätzlichen Aufwand möglich.

Als Schnittstelle zwischen den TAROX Abteilungen Vertrieb und Technik sind die Mitarbeiter von „Consulting & Services“ bei Bedarf zudem in der Lage, in Zusammenarbeit mit dem Partnerunternehmen die angebotenen Lösungen vor Ort beim Kunden in Betrieb zu nehmen.

Björn Stapelmann als Leiter der Abteilung „Consulting & Services“ wird im Außendienst von Frank Sahn, der mit mehrjähriger Erfahrung in den Bereichen IT-Beratung, Konzepterstellung und Umsetzung in mittleren und größeren Projekten aufwarten kann, unterstützt.

Im Zusammenspiel mit dem TAROX Team – insbesondere den Vertriebsmitarbeitern des Außendienstes – sorgen beide zukünftig dafür, dass TAROX den Wünschen und Anforderungen der Fachhandelspartner noch besser gerecht werden kann.

TAROX „Consulting & Services“ – das Plus für anspruchsvolle IT-Lösungen:

- Analyse und Abstimmung der Anforderungen bei und mit dem Kunden
- Konzeption entsprechender Lösungen und deren Umsetzung
- Erkennen und Abschätzen von Projektrisiken
- Selbstständige Qualifizierung und Umsetzung vertrieblicher Maßnahmen im direkten Projektumfeld
- Zusammenarbeit mit dem jeweils aktuellen Projektteam und den Ansprechpartnern beim Kunden
- Selbstständige Durchführung von Workshops und Präsentationen

Weitere Informationen

TAROX Systems & Services GmbH

Stellenbachstr. 49-51

44536 Lünen

www.tarox.de

Jochen Ramm

Leitung Marketing

Telefon 0231 98 98 0 – 394

Telefax 0231 98 98 0 – 176

E-Mail jochen.ramm@tarox.de

Public Relations

Interemotion AG,

Stellenbachstr. 49-51, 44536 Lünen

- Einarbeitung des Kunden in die projekt-
abhängigen Komponenten

Unternehmensprofil

Die TAROX Unternehmensgruppe (www.tarox.de) mit Hauptsitz in Lünen/NRW gehört zu Deutschlands führenden System-Herstellern und definiert sich als **Hersteller** und **Distributor** für das moderne Systemhaus.

Die TAROX PREMIUM **Distribution** bietet ein ausgewähltes und beratungsintensives Netzwerk- und Peripherie Produktsortiment.

Der **Hersteller** TAROX bietet im BTO-Verfahren qualitativ hochwertige Server, Blade Center, Workstation-, Desktop-, Media- und mobile Systeme. TFT-Displays und Projektoren ergänzen die Produktfamilien. Das OEM-Fulfilment-Service und Supply Chain Management by TAROX runden die Leistung des **Herstellers** ab.

Das **TAROX Businessmodell** vereint komplexe Distributionsleistungen mit hochwertigen Systemtechnologien (TAROX PC-, NB und SERVERSYSTEME), um nahezu jedem Businessanspruch der gewerblichen Kundschaft gerecht zu werden. Das TAROX Businessmodell eröffnet dem zeitgemäßen Systemhaus den Zugang auf einen **VOLLSORTIMENTER für Systemhausanforderungen**.

Die **TAROX Businesskompetenz** beruht auf drei ineinandergreifenden Bausteinen:

Gezielte (Pre-) Sales Beratung
Effiziente Umsetzung von Projekten
Professionelle Ausführung von Aufträgen

Das visionäre, businesserprobte und zukunftsweisende Geschäftsmodell versetzt seine Kundenpartner in eine zeitgemäße Wettbewerbsfähigkeit.

Weitere Informationen

TAROX Systems & Services GmbH
Stellenbachstr. 49-51
44536 Lünen

www.tarox.de

Jochen Ramm
Leitung Marketing

Telefon 0231 98 98 0 - 394
Telefax 0231 98 98 0 - 176
E-Mail jochen.ramm@tarox.de

Public Relations

Interemotion AG,
Stellenbachstr. 49-51, 44536 Lünen

Pressemitteilung



Hinweis für weitere Informationen

Auf den Internetseiten unter www.tarox.de finden Sie in dem Bereich „News/Presse“ diese und weitere *Pressemitteilungen* sowie vorhandenes *Bildmaterial*.

Weitere Informationen

TAROX Systems & Services GmbH

Stellenbachstr. 49-51

44536 Lünen

www.tarox.de

Jochen Ramm

Leitung Marketing

Telefon 0231 98 98 0 – 394

Telefax 0231 98 98 0 – 176

E-Mail jochen.ramm@tarox.de

Public Relations

Interemotion AG,

Stellenbachstr. 49-51, 44536 Lünen