

Channel Ausbau zum Sommer: NovaStor verschenkt 100 Euro an neue Partner

Der Hamburger Software-Hersteller NovaStor geht weiter aktiv bei der Gewinnung neuer IT-Reseller für Backup und Restore Software vor. Bis zum 22.06.2015 erhält jeder neue Partner 100 Euro von NovaStor als Starthilfe. Durch die einmalige Aktion will NovaStor seinen Channel zum Ende des Quartals weiter ausbauen.

Hamburg / Deutschland, 11.06.2015 – Der Hamburger Hersteller von Backup und Restore Software NovaStor beginnt am Donnerstag, den 11.06.2015 eine groß angelegte Kampagne, um neue IT-Reseller für Server und PC Backup Software als Partner anzuwerben. Als Anreiz erhalten Fachhändler für die Registrierung als NovaStor Partner einen Rabatt im Wert von 100 Euro. Dieser kann einmalig für alle NovaBACKUP Server und PC Produkte eingesetzt werden. Die Aktion ist auf zwölf Tage begrenzt und endet am 23.06.2015. Der Rabatt gilt auch bei den NovaStor Distributoren SFC, ALSO und api.

Die Aktion findet man auf der NovaStor Website:

<http://partner.novastor.com/de/small-medium-business/valuecreate-partnerprogramm/index.php>

Durch die Kampagne soll noch vor dem Sommer und der Feriensaison der Channel weiter ausgebaut werden. Neue Partner sollen direkt erleben können, was NovaStors Philosophie „Backup wie für mich gemacht“ bedeutet. Nach einer Registrierung werden neue Fachhändler direkt vom Hamburger NovaStor Team kontaktiert und als ValueCREATE! Partner freigeschaltet. Die Anmeldung als ValueCREATE! Authorized Partner, der ersten Stufe des Partnerprogramms ist unverbindlich und kostenfrei. Die Partner profitieren von Händlerrabatten, NFR-Keys zum Testen und einer erstklassigen Betreuung direkt aus Hamburg. Das NovaStor Team berät zu den NovaBACKUP Produkten und gewährt im Anschluss den Rabatt auf die gewählte Backup-Lösung.

Aktion kein Nachteil für bestehende Partner

Die Aktion gilt nur für Neuanmeldungen und nicht für bereits registrierte NovaStor Partner. Darin sieht Dina Haack, Corporate Development Managerin von NovaStor aber keinen Nachteil für bestehende Partner: *„Unsere Partner stehen immer an erster Stelle. Sowohl wenn es um Support, als auch um die Beratung und den Verkauf unserer Backup-Software geht. In den kommenden Tagen möchten wir unser Netzwerk vergrößern und damit noch bekannter werden. Die 100 Euro dienen als Anreiz sich mit uns und unseren Backup-Produkten auseinanderzusetzen und dabei zu verstehen, was „Backup wie für mich gemacht“ bedeutet. Wenn unsere Bekanntheit im Markt steigt, profitieren auch unsere Partner davon: Unsere Lösungen werden zunehmend durch Kleinunternehmen, Ärzte, Kanzleien und Handwerksbetriebe nachgefragt.“*

NovaStor stark in der DACH Region – Trend steigend

Noch im Jahr 2007 hatte NovaStor weltweit deutlich weniger als 1.000 Channel Partner. Inzwischen sind es mehr als 3.000 Partner für PC und Server Backup allein in der DACH-Region. Hinzu kommt der Geschäftsbereich Netzwerk Backup mit der Lösung NovaBACKUP DataCenter. In den letzten Jahren konnte NovaStor ein starkes konstantes Wachstum verzeichnen. Dadurch wurden nicht nur die Produkte weiterentwickelt und verbessert, sondern insbesondere auch die Service-Leistungen für Partner. Diesen Trend möchte NovaStor durch die kurzfristige Partner-Gewinnungs-Kampagne weiter fortsetzen.

Zudem ist NovaBACKUP bei den besten Distributoren Deutschlands gelistet: ALSO, api und SFC.

Weiterführende Links

[Kostenfreie Partner-Registrierung + 100€ auf NovaBACKUP](#)

[NovaStor ValueCREATE! Partnerprogramm für Server Backup](#)

[NovaBACKUP Server Produktüberblick](#)

Über NovaStor

NovaStor (www.novastor.de) ist der Hamburger Anbieter von Software für Datensicherung und -wiederherstellung. NovaStors Backup- und Restore-Software für kleine und mittelständische Unternehmen sichert einzelne Workstations und Server, aber auch kleine Windows-Netzwerke. Mit seinem gesamten Portfolio deckt NovaStor ein breites Anwendungsgebiet ab – vom mobilen Anwender über Fachabteilungen und mittelständische Unternehmen, bis zu internationalen Rechenzentren. Als deutscher Software-Hersteller steht NovaStor für höchste Qualität und Zuverlässigkeit. Die kostenoptimalen Lösungen von NovaStor sind hersteller- und hardwareneutral. Getreu seiner Philosophie „Backup wie für mich gemacht“ bietet NovaStor seinen Kunden die technisch und wirtschaftlich optimale Lösung zur Wiederherstellung ihrer Daten.

NovaStor ist inhabergeführt und mit rund 100 Mitarbeitern an drei Standorten in der Schweiz (Zug), Deutschland (Hamburg) und USA (Agoura Hills) sowie durch Partnerunternehmen in zahlreichen weiteren Ländern vertreten.

Ihr Pressekontakt zu NovaStor:

NovaStor Software
Carolin Krause
Neumann-Reichardt-Str. 27-33
D- 22041 Hamburg
Tel.: +49 (0)40 638 09 0
Fax: +49 (0)40 638 09 29
<mailto:carolin.krause@novastor.com>
www.novastor.de

Copyright © 2015 NovaStor AG. Alle Rechte vorbehalten. „NovaStor“ und das NovaStor Logo sind geschützte Markenzeichen der NovaStor AG. Windows ist ein eingetragenes Warenzeichen der Microsoft Corporation. Andere Bezeichnungen können Warenzeichen oder eingetragene Warenzeichen anderer Rechteinhaber sein. Technische Änderungen, Abweichungen der Abbildungen und Irrtümer vorbehalten.