

Pressemitteilung 08-02-2006

REACH Technologies senkt die Kosten von Unternehmen durch Business Process Outsourcing

Inline Sales GmbH verantwortlich für den Vertriebsaufbau von REACH Technologies in Zentral-Europa

Bangalore - München, August 2006

Das Software- und Beratungsunternehmen REACH Technologies aus Bangalore in Indien, Spezialist für Lösungen im Bereich Business Process Outsourcing, baut den Vertrieb in Europa auf. Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Vertriebsoutsourcing und Interimsmanagement, wurde mit dem Aufbau des Vertriebes der REACH Technologies in Deutschland, Schweiz und Österreich beauftragt. Weitere Vertriebsgebiete wie Frankreich und England sind in Vorbereitung.

Ziel für REACH Technologies ist der kontinuierliche Geschäftsaufbau des Unternehmens in den Zielmärkten Europas. Dabei steht die Neukundengewinnung und die Umsatzgenerierung bei Groß- und Mittelstandsunternehmen aus den Branchen Bekleidung, Textilien, Einrichtungsausstattung, Automotive und Luftfahrt im Mittelpunkt. Die Inline Sales GmbH unterstützt konkret im Account Management durch die Bereitstellung von Senior Key-Account Ressourcen.

REACH Technologies ist heute ein führendes Unternehmen im Bereich der Informationstechnologielösungen für die globale Textil verarbeitende Industrie. REACH bietet ihren Kunden maßgeschneiderte Produkte, kundenspezifische Lösungen und Beratungsdienste. Die Produkte von REACH basieren auf einem modularen Softwarekonzept. Die ausgereiften Technologieplattformen wurden auf offenen Standards entwickelt und bieten kompatible Schnittstellen. Zu den Dienstleistungen im Business Process Outsourcing zählen Mustertechnik, Musteranordnung, Markierungsplanung, Digitalisierung und Plotten.

Zu den Kunden der REACH Technologies gehören heute bereits international agierende Unternehmen wie ZODIAC, Fabuline Ltd., Gokaldas Images, Cristal und Trigger.

„Die Inline Sales GmbH hat uns schon in den ersten zwei Wochen maßgebliche Türen in der deutschen Textilindustrie geöffnet, der wir mit unseren Outsourcing-Dienstleistungen Kostenvorteile sowohl in den Business Prozessen als auch bei den Software-Lösungen verschaffen können“, so Dhaval Gwalia, Market Development Manager der REACH Technologies in Bangalore.

Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT und Telekommunikation etablieren. Mit Niederlassungen in Europa, USA & Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren - gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:
www.reach-tech.com oder www.inline-sales.com

Über REACH Technologies

REACH Technologies, führender Anbieter im Bereich von Informationstechnologielösungen und Business Process Outsourcing für die globale Textil verarbeitende Industrie, bietet seinen Kunden heute maßgeschneiderte Lösungen und Beratungsdienste. Die Lösungen von REACH basieren auf offenen und robusten Standards und ermöglichen den Kunden von REACH, Kosten zu senken, den Umsatz zu erhöhen und dabei kontinuierlich die Qualität zu verbessern.

Über Inline Sales

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der international operierenden Inline Sales Gruppe, London.

Die Inline Sales GmbH, verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa, übernimmt unter anderem für IT-Dienstleister, Softwarehersteller und Telekommunikations-Unternehmen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing.

Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in Wien, Zürich, London, Paris, Boston & Shenzhen.

Kontakt Inline Sales GmbH:
Presseabteilung
Mühlweg 2a
82054 Sauerlach
Tel: +49-8104-88995-80
Fax: +49-8104-88995-85
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>

Kontakt REACH Technologies:
Mr. Dhaval Gwalia
49, First Main, Third Phase, JP Nagar
Bangalore -560078. INDIA
Tel.: +91-80-56996111 / 2 / 3
Fax: +91-80-26585744
E-Mail: dhaval_gwalia@reach-tech.com
<http://www.reach-tech.com>