

Presseinformation

Ruth Randt verstärkt Business Unit Check Point von Westcon

Erfahrene Channel-Expertin übernimmt beim VAD als Business Development Manager die Betreuung der Check Point Partner

Paderborn, 24. Juli 2015 – Westcon Deutschland, Value Added Distributor führender Unified Communications-, Infrastruktur-, Datacenter- und Security-Lösungen, hat seine Business Unit Check Point verstärkt und Ruth Randt als Business Development Manager an Bord geholt. Die langjährige Channel-Expertin zeichnet bei Westcon Security Solutions für die Betreuung der Check Point Reseller und den Ausbau des Partnergeschäfts mitverantwortlich.

Vor ihrem Wechsel zu Westcon sammelte Ruth Randt in über 25 Jahren umfassende Erfahrung im Vertrieb von IT-Security-Lösungen und baute enge Kontakte zu Check Point und zum ITK-Channel auf. Unter anderem übernahm sie bei antispameurope als Partner Manager die Partnerakquise, die Partnerbetreuung und das Eventmanagement und baute das Partnerportal des Managed Security Services Providers auf.

„Mit Ruth Randt haben wir eine versierte Vertriebsexpertin gewonnen, die die IT-Security-Branche und das Channel-Business in allen Facetten kennt und unser Check Point Team perfekt ergänzt“, berichtet Evelyn Vogt, Leiterin des Business Developments bei Westcon Security Solutions. „Mit ihrer Unterstützung werden wir unsere Partner künftig noch besser betreuen, das Partnernetz für Check Point erweitern und unsere Marktposition als führender Check Point VAD nachhaltig ausbauen.“



Ruth Randt verstärkt als Business Development Manager die Business Unit Check Point bei Westcon.



Mehr Informationen

In mehr als 25 Jahren hat sich Westcon einen Ruf als marktführender Anbieter von IT-Sicherheits-Technologien erarbeitet. Durch seine hervorragenden Beziehungen zu den strategisch wichtigsten Akteuren auf dem Markt – und unübertroffene Erfahrungen im Umgang mit der gesamten Bandbreite an Lösungen – stellt Westcon Services und Support bereit, mit denen Reseller neue Geschäftsmöglichkeiten nutzen können, die sich aus dem marktführenden Security-Portfolio ergeben. Aktuelle Diskussionen über Westcon finden Sie in der XING Gruppe von Westcon Security unter <https://www.xing.com/net/westconsecurity>.

Über die Westcon Group

Die Westcon Group Inc. ist ein Value Added Distributor führender Unified Communications-, Netzwerk-Infrastruktur-, Data Center- und Security-Lösungen mit einem weltweiten Netzwerk spezialisierter Reseller. Das Unternehmen ist mit den Marken Comstor und Westcon auf dem Markt vertreten. Die Teams der Westcon Group sind in über sechzig Ländern präsent und unterstützen global agierende Partner mit maßgeschneiderten Programmen und herausragendem Support dabei, ihr Business kontinuierlich auszubauen. Langfristig ausgelegte, stabile Geschäftsbeziehungen ermöglichen es, jeden Partner individuell und bedarfsgerecht zu betreuen. Das Service-Portfolio reicht hierbei von weltweiter Logistik über flexible Finanzierungslösungen bis hin zu Presales-Consulting sowie Technik- und Engineering-Dienstleistungen. Die Zusammenarbeit mit den Partnern ist von einem hohen Maß an Agilität geprägt: Westcon reagiert zügig auf veränderte Marktgegebenheiten und stellt auf diese Weise sicher, dass Kunden frühzeitig von neuen Marktchancen profitieren. Das Portfolio der Westcon Group umfasst marktführende Hersteller wie Cisco, Avaya, Polycom, Check Point, F5, Palo Alto, Blue Coat und viele mehr. Weitere Informationen finden Sie unter www.westcongroup.com.

Mehr Info Westcon:

Westcon Group Germany GmbH
Isabel Navarra
Heidturmweg 70
33100 Paderborn
Tel. 0 52 51 / 14 56-176
Fax 0 52 51 / 14 56-100
E-Mail: isabel.navarra@westcon.com
Internet: <http://de.security.westcon.com/>

Abdruck frei. Beleg bitte an:

H zwo B Kommunikations GmbH
Michal Vitkovsky
Am Anger 2
91052 Erlangen
Tel. +49 (0) 91 31 812 81 25
Fax +49 (0) 91 31 812 81 28
E-Mail: michal.vitkovsky@h-zwo-b.de
Internet: <http://www.h-zwo-b.de>