



## HP Club mit JET Services auf Erfolgskurs Zwischenbilanz nach 100 Tagen

Bad Homburg, 25.06.2009

 **press Release**

SEITE

1  
2

### HP Club mit JET Services auf Erfolgskurs Zwischenbilanz nach 100 Tagen

**Bad Homburg, 25.06.2009** – Seit Februar 2009 verantwortet die Agentur JET Services den „HP Club“, das Informations- und Trainingsportal für Vertriebspartner der Hewlett-Packard GmbH. Anforderung und Ziel war die Weiterentwicklung und Pflege des Informations- und Trainingstools. Darüber hinaus sollte die Anzahl der aktiven Mitglieder und die Intensität der Nutzung erhöht werden.

Nach gut drei Monaten ist es Zeit für eine erste Zwischenbilanz. JET Services erreicht mit einem durchdachten Konzept und einer ebenso schnellen wie sorgfältigen Umsetzung der Ideen einen Spitzenplatz im Europavergleich. So ist beispielsweise die Zahl der Neuanmeldungen im Monat Mai auf einen Spitzenwert angestiegen, der noch nie zuvor in einem anderen europäischen Land erreicht wurde. Auch die Nutzung der von Hewlett-Packard bereitgestellten Online-Trainings und die Besucherzahlen entwickeln sich seit Februar 09 stetig nach oben.

Unter [www.hpclub.de](http://www.hpclub.de) bietet die Plattform HP Vertriebspartnern kurze Trainingseinheiten zu verschiedenen Produkten, exklusive Informationen und Services sowie alle notwendigen Dokumente für eine erfolgreiche Vertriebsarbeit. Der HP Club ermöglicht den Vertriebspartnern, sich selbständig im Hinblick auf die HP Produkte, Technologien und Neuerungen fortzubilden. Neben dem Erwerb von vertriebsrelevanten Fach- und Produktkenntnissen dient das angekoppelte Bonussystem als zusätzlicher Anreiz, sich regelmäßig über HP-Themen zu informieren.

#### Über HP.

HP, das weltweit größte Technologie-Unternehmen, vereinfacht den Umgang mit Technologie für Privatpersonen und Unternehmen – mit einem Angebot, das die Bereiche Drucken, Personal Computing, Software, Services und IT-Infrastruktur umfasst.

Weitere Informationen zum Unternehmen (NYSE, Nasdaq: HPQ) und zu den Produkten finden Sie unter [www.hp.com/de](http://www.hp.com/de).

Presseinformationen und Bildmaterial finden sich in chronologischer und thematischer Reihenfolge unter [www.hp.com/de/presse](http://www.hp.com/de/presse).

**Office.**  
JET Services  
Marketing GmbH & Co. KG  
Ober-Eschbacher Straße 109  
61352 Bad Homburg, Germany

info@jet-services.com  
Fon. +49.(0)61 72.6870-0  
Fax. +49.(0)61 72.6870-410

**Geschäftsführer.**  
Erik Wesser  
HRA 3556 · Amtsgericht  
Bad Homburg v.d.H.  
**USt-ID.Nr.** DE212495687

**Persönlich haftende  
Gesellschafterin.**  
JET Services GmbH  
Bad Homburg v.d.H.

JET-SERVICES  com/presse



## HP Club mit JET Services auf Erfolgskurs Zwischenbilanz nach 100 Tagen

 **press Release**

SEITE

2  
2

### **Über JET Services.**

JET Services gehört zu den führenden Handelsmarketingagenturen und ist seit 1993 erfolgreich am Markt. Mit Hauptsitz in Bad Homburg (bei FFM) und weiteren Standorten in Frankfurt a. M. und Anif/Salzburg (Österreich) beschäftigt das Unternehmen europaweit über 130 festangestellte Mitarbeiter. Zu den Kunden zählen u.a. Hewlett-Packard, TomTom, Publicis, One For All, Wacom, Blackberry, Siemens, Adobe und Lexware. Neben klassischem Vertriebsoutsourcing wie Leasing-Außendienst gehören Promotions und Mitarbeiterqualifizierung zu den Kerngeschäftsfeldern. JET Services optimiert den Vertriebsweg des Produktes vom Hersteller über den Handel zum Endkunden – spezialisiert auf die Absatzmärkte der Neuen Medien. Inhabergeführt und solvent erwirtschaftete das Unternehmen 2008 einen Umsatz von 12,8 Millionen Euro. JET Services ist Leadagentur des European Sales Networks (ESN).

### **Ihr Kontakt für Rückfragen.**

Björn Becker (Marketing)  
JET Services Marketing GmbH & Co. KG  
Fon. +49.(0)61 72.6870-136  
bjoern\_becker@jet-services.com