

Liebe Leserinnen, liebe Leser,

die it-ZEITUNG feiert die 450. Ausgabe!

Was als exklusiver Informationsservice für eine handverlesene Zielgruppe begann, hat sich in den letzten elf Jahren mit einer Auflage von 140.000 Leserfirmen zum größten redaktionellen Direktinformationsdienst der Informations-Technologie-Branche entwickelt. Auch Sie haben mit Ihrer Lesertreue oder auch als Kunde entscheidend dazu beigetragen. Für Ihr Vertrauen möchten wir uns herzlichst bedanken: Sichern Sie sich jetzt das Jubiläumangebot für nur 450,- Euro! Sie erhalten fünf Veröffentlichungen und einen 4-wöchigen Gratis-Zugang zum Aktiv-Verzeichnis on top! Reservieren Sie sich jetzt eines der 45 limitierten Jubiläumspakete, um Ihre Produkte zielgruppengenau vorzustellen. Wir wünschen Ihnen viel Erfolg für Ihr Unternehmen – Ihre it-ZEITUNG Redaktion Ja, ich möchte mir eines der Jubiläumspakete reservieren! Kennziffer: (1)



CRM-Lösung

Mehr Umsatz, kein Risiko

Noch immer verzichten mittelständische Unternehmen aus Unsicherheit über die vermeintlich unkalkulierbaren Gesamtkosten auf die Anschaffung einer umfassenden CRM-Lösung. Die neuen Erfolgspakete des CRM-Spezialisten cobra bieten Ihnen jetzt einen einfachen, risikolosen Einstieg in die CRM-Zukunft. Zusätzlich zur Software enthalten Sie ein komplettes Installations- und Schulungspaket zum besonders günstigen Komplettpreis. Damit gibt es eine „schlüsselfertige“ Lösung aus Software und Dienstleistungen ohne jedes finanzielle Risiko vom CRM-Spezialisten mit 25-jähriger Erfahrung. Weitere Infos unter <http://www.ititpro.com> oder anfordern mit der Kennziffer: (2)

Schluss mit Stress, Stau und Kosten!

Online-Meetings sparen Zeit und Geld

Viele Unternehmen stehen unter enormen Kostendruck und kürzen daher Ihre Reisebudgets. Doch regelmäßige Besprechungen sind unersetzlich für gute Beziehungen und einen zügigen Projektablauf. Kein Wunder, dass Unternehmen daher verstärkt Online-Meetings nutzen: Per Webkonferenz können sich Mitarbeiter per Webcam und Telefon oder Chat mit Kunden, Lieferanten und Partnern austauschen, ohne den Schreibtisch verlassen zu müssen. Lange Anfahrtswege entfallen - zudem treiben schnellere Abstimmungen die Projekte voran und sorgen für Vorsprung vor der Konkurrenz. Webkonferenzen sind deutlich günstiger als Videokonferenzsysteme: Beim führenden europäischen Anbieter Netviewer kostet eine Lizenz 49,90 € pro Monat – es lohnt sich schon ab dem ersten Meeting. Infos: <http://www.ititpro.com> oder Kzf.: (3)

Neukalibrierung in der Fertigung

Stellen Sie sich den sieben Hindernissen in der Produktion!

Nur ständige Optimierungen ermöglichen eine langfristige Wettbewerbsfähigkeit. Treten Sie daher den sieben Hindernissen entgegen, die in der Produktion Qualitäts- und Kostenprobleme verursachen: Überproduktion, Warte- und Stillstandszeiten, lange Verarbeitungszeiten und Transportwege, Produktmängel und zu hohe Lagerbestände. Mobilitätslösungen für Unternehmen sorgen für höhere Effizienz bei gleichzeitiger Kostensenkung - Ihre Fertigungsanlagen werden optimal ausgelastet, während gleichzeitig die Produktqualität steigt. Mit unserem Portfolio an Barcodescannern, mobilen Computern, Wireless LAN und RFID, die mit individuellen Anwendungen direkt auf Ihre Bedürfnisse angepasst werden, entscheiden Sie sich für eine höhere Produktqualität und Kundenzufriedenheit bei gleichzeitigen Kostensenkungen. Weitere Infos finden Sie unter <http://www.ititpro.com> oder kostenfrei mit der Kennziffer: (4) anfordern.

Mehr Erfolg und Power für den Außendienst

Mehr Umsatz durch Integration von Google Maps in CRM

Sie haben eine Vertriebsmannschaft im Außendienst und fragen sich, ob das maximal Mögliche erreicht wird? Ob die Organisation der Touren optimal ist: keine vergeblichen und unkoordinierten teuren Fahrten, keine „vergessenen“ Kunden, kein unausgeschöpftes Potenzial bei Kunden? Keine „Lieblingstouren“ bei netten C-Kunden, dabei werden andere mögliche A-Kunden regelmäßig übersehen? Sie befürchten schleichende Abwanderung von Kunden, die niemand bemerkt, ehe es zu spät ist und der Schaden schon entstanden ist? Sie wollen und müssen Ihr Unternehmen voranbringen, auch und gerade in Zeiten schrumpfender Märkte. Die allgemeine Krise darf nicht zu Ihrer Krise werden! Geben Sie sich und Ihren Außendienstmitarbeitern ein Werkzeug an die Hand, mit dem sie Spaß haben, die verfügbaren Ressourcen optimal geplant und eingesetzt werden können, und der Vertriebs Erfolg gesteigert wird. Weitere Infos unter: <http://www.ititpro.com> oder Kzf.: (5)

ANTWORT-FAX an: +49 721 15118- 11

Lesernummer:

Anrede/ Name: _____

Funktion/ Abt.: _____

E-Mail: _____

Ja, senden Sie mir bitte kostenlos ausführliche Informationen zu den vorgestellten Themen mit den Kennziffern:

01 02 03 04 05